



Rezultati poslovanja
Grupe Podravka za razdoblje
1.-9. 2018. godine



Sadržaj

Ključni financijski pokazatelji u 1.-9. 2018.	3
Značajni događaji u 1.-9. 2018.	4
Pregled prihoda od prodaje u 1.-9. 2018.	5
Profitabilnost poslovanja u 1.-9. 2018.	11
Ključne značajke računa dobiti i gubitka u 1.-9. 2018.	14
Ključne značajke bilance na 30. rujna 2018. godine	15
Ključne značajke izvještaja o novčanom toku u 1.-9. 2018.	17
Dionica u 1.-9. 2018.	18
Dodatne tablice za 1.-9. 2018.	21
Konsolidirani financijski izvještaji u 1.-9. 2018.	22
Izjava o odgovornosti.....	27
Kontakt	28

Ključni financijski pokazatelji u 1.-9. 2018.

<i>(u milijunima kuna)</i>	1.-9. 2017. ¹	1.-9. 2018. ¹	Δ	%
Prihodi od prodaje	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%
EBITDA ²	254,4	379,4	125,0	49,1%
Normalizirana EBITDA ²	297,2	370,6	73,4	24,7%
Neto dobit nakon MI	54,1	185,9	131,9	243,8%
Normalizirana neto dobit nakon MI	102,9	175,3	72,4	70,3%
Neto novčani tok iz poslovnih aktivnosti	193,1	146,6	(46,5)	(24,1%)
Novčani izdaci za kapitalna ulaganja	158,8	108,5	(50,2)	(31,6%)

<i>(u HRK; tržišna kapitalizacija u HRKm)</i>	31.12.2017.	30.09.2018.	Δ	%
Neto dug / normalizirana EBITDA	2,1	1,7	(0,4)	(18,2%)
Normalizirana dobit po dionici	23,8	34,2	10,4	43,6%
Zadnja cijena na kraju razdoblja	270,0	349,0	79,0	29,3%
Tržišna kapitalizacija	1.877,1	2.429,1	552,0	29,4%
Povrat na prosječni kapital ³	5,9%	8,2%		+230 bb
Povrat na prosječnu imovinu ³	3,3%	4,9%		+158 bb

Napomena: svi pokazatelji računati su na način da su stavke računa dobiti i gubitka računane na razini zadnjih 12 mjeseci, dok su bilančne stavke uzete na kraju razdoblja.

Ključne značajke u 1.-9. 2018.:

- Grupa Podravka i u 1.-9. 2018. razdoblju nastavlja s rekordnim rezultatima poslovanja uslijed značajnog organskog rasta većine poslovnih programa od 4,0%,
- Prihodi od prodaje su tako ostvarili značajan rast od 95,2 mil. kuna, pri čemu je snažan doprinos došao iz oba segmenta poslovanja,
- Rast prodaje profitabilnog asortimana uz istovremenu kontrolu operativnih troškova rezultirao je s dvoznamenkastim rastom profitabilnosti,
- Pritom je Grupa Podravka nastavila trend razduživanja i strateškog smanjivanja novčane pozicije,
- Fokus menadžmenta i u nastavku 2018. biti će na daljnjem organskom rastu, smanjenju zaduženosti, upravljanju novčanim tokovima kao i na poboljšanju interne efikasnosti.

¹Izraz 1.-9. 2018. se odnosi na razdoblje siječanj 2018. – rujan 2018., dok se izraz 1.-9. 2017. odnosi na razdoblje siječanj 2017. – rujan 2017.,

²EBITDA je računata na način da je EBIT uvećan za amortizaciju te vrijednosna usklađenja imovine,

³Normalizirano.



Značajni događaji u 1.-9. 2018.

Isplata dividende dioničarima Podravke d.d.

Grupa Podravka nastavila je s konzistentnom politikom provođenja isplate dividende. Prema odluci Glavne skupštine održane 12. lipnja 2018., odobrena je isplata dividende dioničarima Podravke d.d. u iznosu 7,00 kuna po dionici. Dividenda je isplaćena 12. srpnja 2018., a za što je bilo izdvojeno 48,7 mil. kuna.

Izloženost Grupe Podravka prema ključnom kupcu u regiji Adria

Dana 10. travnja 2017. otvoren je postupak izvanredne uprave nad društvima koncerna Agrokor sa sjedištem u Hrvatskoj te Podravka s posebnom pozornošću prati izloženost svog poslovanja prema tim društvima. Na dan 10. travnja 2017. potraživanja Podravke d.d. prema Agrokorovim društvima na tržištu Hrvatske iznosila su 136,7 mil. kuna. U postupku izvanredne uprave Podravka je sveukupno prijavila 97,4 mil. kuna potraživanja, od čega se 60,9 mil. kuna odnosilo na robne mjenice (Grupa Podravka nije imala financijsku izloženost prema koncernu Agrokor u vidu davanja zajmova i sl.). Izvanredna uprava prihvatila je 99,3% prijavljenih potraživanja, dok se ostatak odnosi na potraživanja koja su kod Podravke knjižena nakon 9. travnja 2017. Grupa Podravka je procijenila nadoknadivost prijavljenih potraživanja i napravila umanjene vrijednosti potraživanja u iznosu od 44,1 mil. kuna koje je teretilo 2017. godinu. Dana 4. srpnja 2018. nagodba vjerovnika Agrokor je izglasana s 80,2% ukupnih tražbina. Visoki trgovački sud u Zagrebu potvrdio je Nagodbu 26. listopada 2018. čime je ona postala pravomoćna. Na dan 30. rujna 2018. potraživanja Podravke d.d. prema društvima koncerna Agrokor sa sjedištem u Hrvatskoj iznosila su 53,4 mil. kuna, od čega je 15,8 mil. kuna "granični dug", 0,9 mil. kuna "stari dug", dok su ostatak potraživanja iz redovitog poslovanja.

Poboljšanje materijalnog statusa i prava radnika Grupe Podravke

Grupa Podravka je 4. lipnja 2018. započela pregovore o izmjenama i dopunama Kolektivnog ugovora Grupe Podravka za društva sa sjedištem u Hrvatskoj. Pregovori su uspješno završeni 10. listopada 2018. s utvrđenim nizom mjera koje će omogućiti poboljšanje materijalnog statusa i prava radnika, te stvoriti preduvjete za još uspješnije i kvalitetnije poslovanje. Među donesenim mjerama ističe se obveza poslodavca da uplaćuje svojevrsnu štednju od 1.000 kuna u 3. mirovinski stup, a proporcionalno broju mjeseci koje radnik provede u radnom odnosu. Navedenom mjerom zaposlenike se nastoji motivirati na što duži ostanak u radnom odnosu u Grupi Podravka.

Pregled prihoda od prodaje u 1.-9. 2018.

Prihodi od prodaje po segmentima u 1.-9. 2018.

Prihodi od prodaje po segmentima				
(u milijunima kuna)	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	Δ	%
Prehrana	2.372,3	2.439,0	66,7	2,8%
<i>Vlastiti brandovi</i>	2.181,6	2.264,1	82,5	3,8%
<i>Ostala prodaja</i>	190,7	174,9	(15,8)	(8,3%)
Farmaceutika	610,8	639,3	28,5	4,7%
<i>Vlastiti brandovi</i>	508,2	533,2	25,0	4,9%
<i>Ostala prodaja</i>	102,6	106,1	3,5	3,4%
Grupa Podravka	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%
<i>Vlastiti brandovi</i>	2.689,8	2.797,3	107,5	4,0%
<i>Ostala prodaja</i>	293,3	281,0	(12,3)	(4,2%)

Kretanje prihoda segmenta Prehrane (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- **Vlastiti brandovi** ostvarili su 3,8% više prihode, ponajviše kao rezultat kontinuiteta u rastu prihoda poslovnih programa Kulinarstvo, Dječja hrana, slastice i snack te Žito i Lagris, uslijed povećanih prodajno – marketinških aktivnosti, inovacija te širenja distribucije pojedinih kategorija. Bez utjecaja tečajnih razlika, vlastiti brandovi ostvarili bi procijenjeno 4,5% više prihode,
- **Ostala prodaja** ostvarila je 8,3% niže prihode, prvenstveno uslijed niže prodaje trgovačke robe na tržištu Hrvatske. Bez utjecaja tečajnih razlika, ostala prodaja ostvarila bi pad prihoda od procijenjenih 8,9%,
- Zaključno, **segment Prehrane** ostvario je 2,8% više prihode, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika prihodi procijenjeno bili 3,4% viši.

Kretanje prihoda segmenta Farmaceutike (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- **Vlastiti brandovi** ostvarili su rast prihoda od 4,9%, ponajviše uslijed nastavka trenda rasta potražnje na tržištu Rusije te uslijed rasta prihoda na tržištima regije Adria i regije Centralna Europa. Bez utjecaja tečajnih razlika, vlastiti brandovi ostvarili bi rast prihoda od procijenjenih 8,4%,
- Prihodi **ostale prodaje** viši su 3,4% uslijed rasta prodaje trgovačke robe u društvu Farmavita te u ljekarnama Deltis Pharm. Bez utjecaja tečajnih razlika, ostala prodaja ostvarila bi rast prihoda od procijenjenih 3,6%,
- Zaključno, **segment Farmaceutike** ostvario je 4,7% više prihode od prodaje, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika prihodi procijenjeno bili 7,6% viši.

Kretanje prihoda Grupe Podravka (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

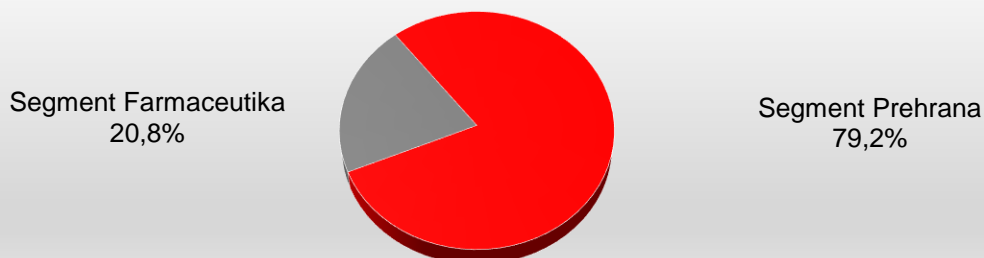
- **Vlastiti brandovi** Grupe Podravka ostvarili su rast prihoda od 4,0%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika prihodi vlastitih brandova bili procijenjeno 5,2% viši,
- Prihodi **ostale prodaje** niži su 4,2%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika ostala prodaja ostvarila pad prihoda od procijenjenih 4,5%,
- Zaključno, prihodi od prodaje **Grupe Podravka** viši su 3,2%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika prihodi bili procijenjeno 4,3% viši.

Procijenjeni neto utjecaj valutnih tečajeva na prihode segmenata u 1.-9. 2018.:

<i>(u milijunima kuna)</i>	Vlastiti brandovi	Ostala prodaja	Ukupno
Prehrana	(15,4)	1,1	(14,3)
Farmaceutika	(17,7)	(0,2)	(18,0)
Grupa	(33,2)	0,9	(32,3)

- Utjecaj tečajnih razlika na prihode predstavlja procjenu koliko bi prihodi iznosili u 1.-9. 2018. da su tečajevi ostali na razinama usporednog razdoblja,
- Najveći negativan utjecaj na prihode ima ruska rublja (-24,8 mil. kuna) i euro (-4,3 mil. kuna), dok je najveći pozitivan utjecaj imala češka kruna (+3,6 mil. kuna) i srpski dinar (+2,5 mil. kuna).

Prihodi od prodaje po segmentima u 1.-9. 2018.





Prihodi od prodaje po poslovnim programima i kategorijama u 1.-9. 2018.

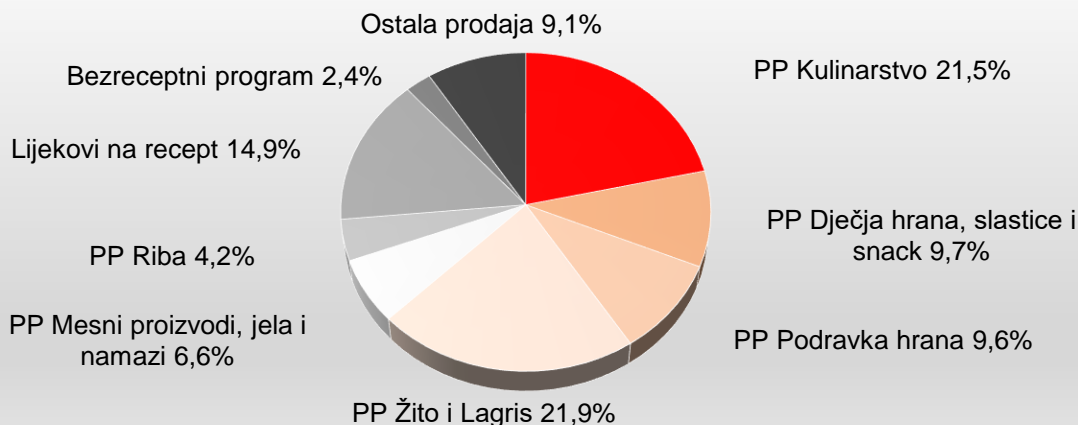
Prihodi od prodaje po poslovnim programima i kategorijama				
(u milijunima kuna)	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	Δ	%
PP Kulinarstvo	644,6	663,3	18,7	2,9%
PP Dječja hrana, slastice i snack	275,0	299,0	24,0	8,7%
PP Podravka hrana	293,2	294,9	1,8	0,6%
PP Žito i Lagris	635,5	674,4	38,9	6,1%
PP Mesni proizvodi, jela i namazi	206,7	203,7	(3,1)	(1,5%)
PP Riba	126,6	128,8	2,2	1,7%
Lijekovi na recept	435,9	459,5	23,6	5,4%
Bezreceptni program	72,3	73,7	1,4	1,9%
Ostala prodaja	293,3	281,0	(12,3)	(4,2%)
Grupa Podravka	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%

Kretanje prihoda po poslovnim programima i kategorijama (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- **Poslovni program Kulinarstvo** ostvario je 2,9% više prihode, ponajviše na kategorijama Univerzalni dodaci jelima i Juhe, uslijed intenzivnijih prodajno – marketinških aktivnosti koje su rezultirale rastom prihoda na većini regija. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi procijenjeno 4,4% više prihode,
- **Poslovni program Dječja hrana, slastice i snack** zabilježio je 8,7% više prihode, ponajviše potaknuto snažnijim promotivnim aktivnostima na kategorijama Kremni namazi, Dječja hrana i Snack na tržištu Hrvatske. Kategorija Kremni namazi dodatno nastavlja trend rasta kao rezultat izvrsno prihvaćenih novih i inoviranih proizvoda na brandu Lino lada. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi procijenjeno 8,9% više prihode,
- **Poslovni program Podravka hrana** ostvario je rast prihoda od 0,6%, ponajviše kao rezultat prodajno – marketinških aktivnosti te širenja distribucije asortimana iz kategorija Kondimenti, Rajčica i Brašno. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi procijenjeno 1,6% više prihode,
- **Poslovni program Žito i Lagris** bilježi 6,1% više prihode, ponajviše uslijed kontinuiranog rasta kategorije Pekarstvo i mlinarstvo na tržištu Slovenije i na tržištima Zapadne Europe, a kao rezultat snažnijih prodajnih aktivnosti te širenja distribucije. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi procijenjeno 6,3% više prihode,
- **Poslovni program Mesni proizvodi, jela i namazi** ostvario je 1,5% niže prihode, ponajviše uslijed drugačije dinamike prodajno – marketinških aktivnosti na tržištu Hrvatske te uslijed promjene distributera u DACH regiji. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi 1,0% niže prihode,

- **Poslovni program Riba** zabilježio je 1,7% više prihode, ponajviše uslijed snažnijih prodajno – marketinških aktivnosti na tržištima regije Adria. Bez utjecaja tečajnih razlika, poslovni program ostvario bi procijenjeno 1,6% više prihode,
- **Kategorija Lijekova na recept** ostvarila je 5,4% više prihode, pri čemu je najznačajniji rast ostvaren na tržištu Rusije uslijed nastavka trenda rasta potražnje te na tržištima regije Adria i regije Centralna Europa. Bez utjecaja tečajnih razlika, kategorija bi ostvarila procijenjeno 9,1% više prihode,
- Prihodi **kategorije Bezreceptnog programa** viši su 1,9%, ponajviše kao rezultat rasta prihoda potkategorije OTC lijekovi na tržištu Bosne i Hercegovine uslijed većeg fokusa na bezreceptne programe. Bez utjecaja tečajnih razlika, kategorija bi ostvarila procijenjeno 4,2% više prihode,
- **Kategorija Ostala prodaja** ostvarila je 4,2% niže prihode prvenstveno uslijed niže prodaje trgovačke robe u segmentu Prehrane na tržištu Hrvatske. Bez utjecaja tečajnih razlika, kategorija bi ostvarila procijenjeno 4,5% niže prihode.

Prihodi od prodaje po poslovnim programima i kategorijama u 1.-9. 2018.



Prihodi od prodaje po regijama u 1.-9. 2018.

Prihodi od prodaje po regijama				
(u milijunima kuna)	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	Δ	%
Adria	2.117,1	2.165,7	48,7	2,3%
<i>Prehrana</i>	1.664,7	1.707,7	43,0	2,6%
<i>Farmaceutika</i>	452,4	458,1	5,7	1,2%
ZE i prekoceanske zemlje	311,8	320,3	8,5	2,7%
<i>Prehrana</i>	309,9	319,5	9,6	3,1%
<i>Farmaceutika</i>	2,0	0,8	(1,1)	(57,5%)
Centralna Europa	341,2	365,9	24,7	7,2%
<i>Prehrana</i>	301,7	321,4	19,7	6,5%
<i>Farmaceutika</i>	39,5	44,5	5,0	12,8%
Istočna Europa	188,5	205,6	17,1	9,0%
<i>Prehrana</i>	80,9	78,6	(2,3)	(2,8%)
<i>Farmaceutika</i>	107,6	127,0	19,3	18,0%
Nova tržišta	24,4	20,7	(3,7)	(15,2%)
<i>Prehrana</i>	15,2	11,8	(3,3)	(21,9%)
<i>Farmaceutika</i>	9,3	8,9	(0,4)	(4,2%)
Grupa Podravka	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%

Kretanje prihoda od prodaje po regijama (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- **Regija Adria** ostvarila je 2,3% više prihode, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika regija ostvarila procijenjeno 2,5% više prihode. U segmentu Prehrane svi poslovni programi bilježe rast prihoda, ponajviše kao rezultat provedenih prodajno – marketinških aktivnosti te plasiranja novih i inoviranih proizvoda, što dovodi do stabilnog organskog rasta prihoda te rasta profitabilnosti. Prihodi segmenta Farmaceutike bili su 1,2% viši u odnosu na usporedno razdoblje, kao posljedica organskog rasta te rasta ostale prodaje,
- Prihodi **regije Zapadna Europa i prekoceanske zemlje** porasli su 2,7%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika regija ostvarila procijenjeno 4,6% više prihode. Najveći pozitivan utjecaj na segment Prehrane došao je od poslovnog programa Žito i Lagris uslijed kontinuiranog širenja asortimana i distribucije na tržištima Italije, Njemačke i Španjolske. Navedeno je kompenziralo blagi pad prihoda segmenta Farmaceutike, koji je rezultat drugačije dinamike godišnjih isporuka,
- **Regija Centralna Europa** ostvarila je 7,2% više prihode, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika regija ostvarila procijenjeno 6,7% više prihode. Najveći utjecaj na segment Prehrane došao je od poslovnih programa Kulinarstvo te Žito i Lagris uslijed intenzivnijih prodajno – marketinških aktivnosti. Segment



Farmaceutike ostvario je rast prihoda od 12,8%, ponajviše uslijed povećane potražnje te plasiranja novih proizvoda na tržištima Poljske, Češke i Slovačke,

- Prihodi **regije Istočna Europa** porasli su 9,0%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika regija ostvarila procijenjeno 22,2% više prihode. U segmentu Prehrane rast prihoda poslovnog programa Kulinarstvo nije u potpunosti kompenzirao niže prihode poslovnog programa Podravka hrana, dok je u segmentu Farmaceutike povećana potražnja za kategorijom Lijekova na recept dovela do rasta prihoda od 18,0%,
- **Regija Nova tržišta** ostvarila je pad prihoda od 15,2%, dok bi bez utjecaja tečajnih razlika regija ostvarila pad prihoda od procijenjenih 14,8%. Najznačajniji utjecaj na pad prihoda regije proizlazi iz niže prodaje trgovačke robe društva Lagris na tržištu Azije.

Prihodi od prodaje po regijama u 1.-9. 2018.



Profitabilnost poslovanja u 1.-9. 2018.

Napomena: radi transparentnosti Grupa Podravka uz izvještajne prikazuje i normalizirane rezultate poslovanja bez utjecaja stavaka koje menadžment tretira kao jednokratne. S ciljem pružanja što realnije slike razvoja temeljnog poslovanja, Grupa Podravka opisuje kretanja normaliziranog rezultata, dok je razrada jednokratnih stavaka pružena u sekciji "Dodatne tablice". Normalizacija neto dobiti nije korigirana za sve potencijalne porezne aspekte koji bi proizašli iz normalizacije.

Profitabilnost segmenta Prehrane u 1.-9. 2018.

<i>(u milijunima kuna)</i>	Profitabilnost segmenta Prehrane				Normalizirano			
	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%
Prihodi od prodaje	2.372,3	2.439,0	66,7	2,8%	2.372,3	2.439,0	66,7	2,8%
Bruto dobit	757,4	827,7	70,2	9,3%	757,9	828,5	70,6	9,3%
EBITDA*	170,0	280,8	110,8	65,1%	195,2	272,0	76,8	39,3%
EBIT	60,1	181,9	121,8	202,5%	85,3	173,1	87,8	103,0%
Neto dobit nakon MI	20,8	144,5	123,7	594,6%	48,1	133,4	85,3	177,5%
Bruto marža	31,9%	33,9%		+201 bb	31,9%	34,0%		+202 bb
EBITDA marža	7,2%	11,5%		+435 bb	8,2%	11,2%		+292 bb
EBIT marža	2,5%	7,5%		+492 bb	3,6%	7,1%		+350 bb
Neto marža nakon MI	0,9%	5,9%		+505 bb	2,0%	5,5%		+344 bb

*EBITDA je računata na način da je EBIT uvećan za amortizaciju te vrijednosna usklađenja imovine.

Normalizirana profitabilnost segmenta Prehrane (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- Segment Prehrane ostvario je 9,3% veću normaliziranu **bruto dobit** uslijed ostvarenih viših prihoda od prodaje, ali i pozitivnog utjecaja same strukture prodaje, što je objašnjeno u sekciji "Pregled prihoda od prodaje u 1.-9. 2018.",
- **Operativna dobit (EBIT)** na normaliziranoj razini je 87,8 mil. kuna viša, što je prvenstveno rezultat rasta prodaje profitabilnih kategorija. Dodatan pozitivan utjecaj došao je, među ostalim, od izostanka troškova realizacije prava na opciju kupnje dionica koji su u 1.-9. 2017. iznosili 10,1 mil. kuna te nižih troškova prodaje i distribucije. Na niže troškove prodaje i distribucije utjecala je: i) promjena poslovnog modela na tržištima MENE, ii) prestanak poslovnih aktivnosti na tržištu Tanzanije, iii) niža amortizacija te iv) niži troškovi rezervacija za potraživanja od kupaca,
- **Neto dobit nakon manjinskih interesa** na normaliziranoj razini je pod utjecajem prethodno navedenih čimbenika 85,3 mil. kuna viša. Dodatan pozitivan utjecaj došao je od nižih troškova kamata nastavno na refinanciranje kreditnih obveza po povoljnijim komercijalnim uvjetima te od pozitivnog utjecaja tečajnih razlika po kreditima, što je kompenziralo više troškove poreza.

Profitabilnost segmenta Farmaceutike u 1.-9. 2018.

Napomena: sredinom 2017. dovršena je nova tvornica lijekova Belupa, najveća greenfield investicija u povijesti kompanije, dok je proizvodna dozvola, nakon ispunjavanja svih regulatornih uvjeta, dobivena krajem 2017. Nakon toga uslijedio je proces transfera tehnologije iz stare tvornice u novu, koji će očekivano trajati do kraja 2018. Zbog vremenske dimenzije dobivanja svih regulatornih dozvola i procesa transfera tehnologije, dio novonastalih fiksnih troškova nije pokriven kroz prodaju proizvoda iz nove tvornice niti je apsorbiran u trošak zaliha gotovih proizvoda, već je uključen u trošak razdoblja. Tako se stvara nerealna razina profitabilnosti, pa je u 2017. normalizacija rezultata uključivala i navedene troškove radi pružanja konzistentne usporedbe s 2016. Za 2018. menadžment je odlučio da normalizacija neće uključivati navedene troškove, međutim radi omogućavanja usporedive analize normaliziranog rezultata s 2017. u tekstu je navedeno kako bi izgledao rezultat da su navedeni troškovi uključeni u normalizaciju i u 2018. Navedeni troškovi u razdoblju 1.-9. 2018. iznose 16,4 mil. kuna (od čega se na amortizaciju odnosi 9,1 mil. kuna), dok isti u razdoblju 1.-9. 2017. iznose 15,2 mil. kuna (od čega se na amortizaciju odnosi 3,4 mil. kuna).

Profitabilnost segmenta Farmaceutike					Normalizirano			
(u milijunima kuna)	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%
Prihodi od prodaje	610,8	639,3	28,5	4,7%	610,8	639,3	28,5	4,7%
Bruto dobit	304,2	316,5	12,3	4,0%	319,4	316,5	(2,9)	(0,9%)
EBITDA*	84,3	98,6	14,2	16,9%	102,0	98,6	(3,4)	(3,3%)
EBIT	50,4	56,9	6,5	12,9%	71,5	56,9	(14,6)	(20,4%)
Neto dobit nakon MI	33,3	41,5	8,2	24,6%	54,9	41,9	(12,9)	(23,6%)
Bruto marža	49,8%	49,5%		-29 bb	52,3%	49,5%		-278 bb
EBITDA marža	13,8%	15,4%		+161 bb	16,7%	15,4%		-128 bb
EBIT marža	8,3%	8,9%		+65 bb	11,7%	8,9%		-280 bb
Neto marža nakon MI	5,5%	6,5%		+104 bb	9,0%	6,6%		-242 bb

*EBITDA je računata na način da je EBIT uvećan za amortizaciju te vrijednosna usklađenja imovine.

Normalizirana profitabilnost segmenta Farmaceutike (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- Segment Farmaceutike bilježi 0,9% nižu normaliziranu **bruto dobit**, dok bi bruto dobit bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila veća za 4,2% uslijed ostvarenih viših prihoda od prodaje, ali i pozitivnog utjecaja same strukture prodaje, što je objašnjeno u sekciji "Pregled prihoda od prodaje u 1.-9. 2018.",
- **Operativna dobit (EBIT)** na normaliziranoj razini je 14,6 mil. kuna niža, dok bi bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila viša za 1,8 mil. kuna. Povrh utjecaja iznad EBIT razine, dodatan utjecaj došao je, među ostalim, od viših troškova marketinga,
- **Neto dobit nakon manjinskih interesa** na normaliziranoj razini je pod utjecajem prethodno navedenih čimbenika 12,9 mil. kuna niža, dok bi bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila



viša za 3,4 mil. kuna. Dodatan pozitivan utjecaj došao je od nižih financijskih troškova i nižih manjinskih interesa, što je kompenziralo više troškove poreza.

Profitabilnost Grupe Podravka u 1.-9. 2018.

Profitabilnost Grupe Podravka					Normalizirano			
<i>(u milijunima kuna)</i>	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%	1.-9. 17.	1.-9. 18.	Δ	%
Prihodi od prodaje	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%	2.983,1	3.078,3	95,2	3,2%
Bruto dobit	1.061,7	1.144,2	82,5	7,8%	1.076,9	1.144,2	67,3	6,3%
EBITDA*	254,4	379,4	125,0	49,1%	297,2	370,6	73,4	24,7%
EBIT	110,5	238,8	128,2	116,0%	156,8	230,0	73,2	46,7%
Neto dobit nakon MI	54,1	185,9	131,9	243,8%	102,9	175,3	72,4	70,3%
Bruto marža	35,6%	37,2%		+158 bb	36,1%	37,2%		+107 bb
EBITDA marža	8,5%	12,3%		+380 bb	10,0%	12,0%		+208 bb
EBIT marža	3,7%	7,8%		+405 bb	5,3%	7,5%		+222 bb
Neto marža nakon MI	1,8%	6,0%		+423 bb	3,5%	5,7%		+225 bb

*EBITDA je računata na način da je EBIT uvećan za amortizaciju te vrijednosna usklađenja imovine.

Normalizirana profitabilnost Grupe Podravka (1.-9. 2018. u odnosu na 1.-9. 2017.):

- Grupa Podravka ostvarila je 6,3% višu normaliziranu **bruto dobit**, dok bi bruto dobit bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila veća za 7,8% uslijed ostvarenih viših prihoda od prodaje, ali i pozitivnog utjecaja same strukture prodaje, što je objašnjeno u sekciji "Pregled prihoda od prodaje u 1.-9. 2018.",
- **Operativna dobit (EBIT)** na normaliziranoj razini je 73,2 mil. kuna viša, dok bi bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila 89,6 mil. kuna viša. Povrh utjecaja iznad EBIT razine, dodatan utjecaj došao je, među ostalim, od: i) izostanka troškova realizacije prava na opciju kupnje dionica koji su u 1.-9. 2017. iznosili 10,8 mil. kuna, ii) nižih troškova prodaje i distribucije te iii) viših troškova marketinga,
- **Neto dobit nakon manjinskih interesa** na normaliziranoj razini je 72,4 mil. kuna viša, dok bi bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bila 88,8 mil. kuna viša. Dodatan utjecaj, povrh prethodno navedenih, došao je od nižih financijskih troškova i nižih manjinskih interesa, što je kompenziralo više troškove poreza.

Ključne značajke računa dobiti i gubitka u 1.-9. 2018.

Ostali prihodi i troškovi, neto

Ostali prihodi i troškovi su u 1.-9. 2018. iznosili +5,1 mil. kuna, dok su u usporednom razdoblju iznosili -4,5 mil. kuna. U 1.-9. 2018. unutar ove pozicije nalazi se 12,0 mil. kuna ostalih prihoda od prodaje dijela neoperativne imovine Mirne d.d. Unutar ove pozicije nalaze se također tečajne razlike iz odnosa s kupcima i dobavljačima, koje su u razdoblju 1.-9. 2018. iznosile -13,4 mil. kuna, dok su u usporednom razdoblju iznosile -11,1 mil. kuna.

Troškovi sadržani u prodanim proizvodima

Troškovi sadržani u prodanim proizvodima su u promatranom razdoblju 0,7% viši u odnosu na 1.-9. 2017., što je posljedica više ostvarene prodaje u oba segmenta poslovanja te same strukture prodaje. Na normaliziranoj razini troškovi sadržani u prodanim proizvodima su 1,4% viši, dok bi bez uključenog dijela troškova nove tvornice u oba razdoblja bili 0,6% viši.

Opći i administrativni troškovi

Opći i administrativni troškovi su u 1.-9. 2018. razdoblju 18,7% niži u odnosu na usporedno razdoblje, što je prvenstveno rezultat nižih troškova otpremnina (0,5 mil. kuna u 1.-9. 2018.; 29,5 mil. kuna u 1.-9. 2017.) te izostanka troškova realizacije prava na opciju kupnje dionica koji su u 1.-9. 2017. iznosili 10,8 mil. kuna. Na normaliziranoj razini opći i administrativni troškovi niži su 8,6% uslijed, među ostalim, nižih troškova osoblja te nižih troškova poreza i doprinosa koji ne ovise o rezultatu.

Troškovi prodaje i distribucije

Troškovi prodaje i distribucije su u promatranom razdoblju 1,1% niži u odnosu na 1.-9. 2017. ponajviše uslijed nižih troškova prodaje i nižih troškova amortizacije. Niži troškovi prodaje rezultat su, među ostalim, promjene poslovnog modela na tržištima MENA-e te prestanka poslovnih aktivnosti na tržištu Tanzanije. Niži troškovi amortizacije rezultat su 3,3 mil. kuna troškova amortizacije distribucijskih prava u 1.-9. 2017., a kojih u 1.-9. 2018. nije bilo.

Troškovi marketinga

Troškovi marketinga su u 1.-9. 2018. razdoblju 7,8% viši u odnosu na usporedno razdoblje, prvenstveno kao rezultat snažnijih marketinških aktivnosti u oba segmenta poslovanja.

Neto financijski troškovi

Neto financijski troškovi su u promatranom razdoblju iznosili -7,0 mil. kuna, dok su u usporednom razdoblju iznosili -29,5 mil. kuna. Tečajne razlike po kreditima su u 1.-9. 2018. iznosile +9,1 mil. kuna, dok su u 1.-9. 2017. iznosile -5,2 mil. kuna. Troškovi kamata su istodobno niži 30,7% uslijed refinanciranja kreditnih obveza po povoljnijim komercijalnim uvjetima.



Porez na dobit

Porez na dobit Grupe Podravka je u 1.-9. 2018. viši u odnosu na usporedno razdoblje, što je prvenstveno rezultat ostvarene veće dobiti prije poreza u segmentu Prehrane. Prodaja dijela neoperativne imovine Mirne d.d. je u promatranom razdoblju rezultirala s otpuštanjem odgođene porezne obveze te s iskorištavanjem odgođenih poreznih gubitaka.

Ključne značajke bilance na 30. rujna 2018. godine

Nekretnine, postrojenja i oprema

Nekretnine, postrojenja i oprema Grupe Podravka su u odnosu na 31. prosinca 2017. niže za 52,7 mil. kuna, što je povezano s amortizacijom imovine, no jednim dijelom i s reklasifikacijom imovine društva Podravka Afrika u imovinu namijenjenu prodaji.

Zalihe

Zalihe Grupe Podravka su u odnosu na 31. prosinca 2017. više za 100,6 mil. kuna, dok su u odnosu na 30. rujna 2017. više za 51,3 mil. kuna. Na navedeni rast zaliha u odnosu na 30. rujna 2017. utjecale su, između ostalog, više zalihe sirovina i materijala segmenta Farmaceutike u skladu s planiranom dinamikom proizvodnje u 2018. te rast zaliha gotovih proizvoda u novoj tvornici Belupa.

Potraživanja od kupaca i ostala potraživanja

Potraživanja od kupaca i ostala potraživanja Grupe Podravka su u odnosu na 31. prosinca 2017. niža za 8,1 mil. kuna, dok su u odnosu na 30. rujna 2017. niža za 99,3 mil. kuna. Na značajan pad potraživanja od kupaca i ostalih potraživanja u odnosu na 30. rujna 2017. utjecala su značajna vrijednosna usklađenja krajem 2017. godine za potraživanja prema društvima koncerna Agrokor u iznosu od 44,1 mil. kuna te bolja naplata potraživanja u segmentu Farmaceutike.

Novac i novčani ekvivalenti

Novac i novčani ekvivalenti Grupe Podravka su na kraju promatranog razdoblja niži za 216,1 mil. kuna u odnosu na 31. prosinca 2017., što je objašnjeno u sekciji "Ključne značajke izvještaja o novčanom toku u 1.-9. 2018."

Dugoročni i kratkoročni krediti i zajmovi

Dugoročni i kratkoročni krediti i zajmovi Grupe Podravka su na 30. rujna 2018. za 255,1 mil. kuna niži u odnosu na 31. prosinca 2017., što je rezultat otplate dijela kreditnih obveza.

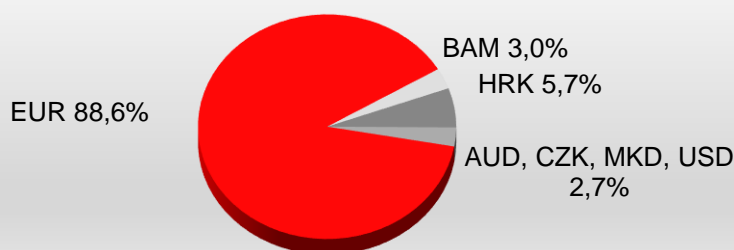
Obveze prema dobavljačima i ostale obveze

Obveze prema dobavljačima i ostale obveze Grupe Podravka niže su za 84,6 mil. kuna u odnosu na 31. prosinca 2017., dok su u odnosu na 30. rujna 2017. niže za 8,5 mil. kuna.

Zaduženost

Na 30. rujna 2018. godine ukupna zaduženost Grupe Podravka po kreditima i drugim kamatonosnim financijskim obvezama iznosila je 1.015,1 mil. kuna, od čega se 694,6 mil. kuna odnosi na dugoročne obveze po kreditima i zajmovima, 319,8 mil. kuna na kratkoročne obveze po kreditima i zajmovima, a 0,7 mil. kuna na obveze po swap i forward ugovorima. **Prosječni ponderirani trošak duga** po svim navedenim obvezama na 30. rujna 2018. godine iznosi 1,7%.

Valutna struktura duga na 30. rujna 2018.



Promatrajući valutnu strukturu duga, najveća izloženost od 88,6% iskazana je prema euru, dok je 5,7% duga iskazano u domaćoj valuti. U bosanskoj marki iskazano je 3,0% duga, dok se ostatak od 2,7% odnosi na australski dolar (AUD), češku krunu (CZK), makedonski denar (MKD) i američki dolar (USD).

<i>(u milijunima kuna)*</i>	2017.	1.-9. 2018.	Δ	%
Neto dug	909,1	869,1	(40,0)	(4,4%)
Trošak kamata	26,9	20,5	(6,4)	(23,8%)
Neto dug / normalizirana EBITDA	2,1	1,7	(0,4)	(18,2%)
Normalizirani EBIT / Trošak kamata	9,3	15,8	6,5	69,5%
Omjer kapitala i ukupne imovine	57,2%	62,5%		+522 bb

***Napomena:** svi pokazatelji računati su na način da su stavke računa dobiti i gubitka računane na razini zadnjih 12 mjeseci, dok su bilančne stavke uzete na kraju razdoblja.

Smanjenje neto duga na 30. rujna 2018. u odnosu na 31. prosinca 2017. najvećim dijelom je rezultat otplate dijela kreditnih obveza. Rast normalizirane EBITDA uz pad neto duga doveo je do nižeg omjera neto duga i normalizirane EBITDA. Rast normaliziranog EBIT uz pad troškova kamata utjecao je na rast pokazatelja pokrića troška kamata.



Ključne značajke izvještaja o novčanom toku u 1.-9. 2018.

<i>(u milijunima kuna)</i>	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	Δ
Neto novčani tok iz poslovnih aktivnosti	193,1	146,6	(46,5)
Neto novčani tok iz ulagateljskih aktivnosti	(170,6)	(69,0)	101,6
Neto novčani tok iz financijskih aktivnosti	(181,5)	(293,8)	(112,3)
Neto povećanje / (smanjenje) novca i novčanih ekvivalenata	(159,0)	(216,1)	(57,1)

Neto novčani tok iz poslovnih aktivnosti

Neto novčani tok iz poslovnih aktivnosti je u razdoblju 1.-9. 2018. niži za 46,5 mil. kuna u odnosu na usporedno razdoblje, prvenstveno kao rezultat različite dinamike kretanja radnog kapitala.

Neto novčani tok iz ulagateljskih aktivnosti

Neto novčani tok iz ulagateljskih aktivnosti je u promatranom razdoblju iznosio negativnih 69,0 mil. kuna. To je prvenstveno rezultat kapitalnih izdataka koji su iznosili 108,5 mil. kuna što je dijelom neutralizirano prodajom dijela neoperativne imovine Mirne d.d. Najznačajniji **kapitalni izdaci** u razdoblju 1.-9. 2018. odnosili su se na:

- Ulaganje u modernizaciju opreme tvornice Kalnik čime se povećava efikasnosti proizvodnje i profitabilnosti poslovanja,
- Ulaganje u modernizaciju opreme u tvornicama Mirna, Povrće Umag, Vegeta i Lagris te,
- Ulaganje u modernizaciju poljoprivredne proizvodnje (sustav navodnjavanja, poljoprivredna mehanizacija).

Za 2018. **očekuju se kapitalni izdaci** na razini od 150,0 mil. kuna, u 2019. na razini od 200 - 250 mil. kuna, a u razdoblju 2020. - 2022. na razini od oko 200 milijuna kuna.

Neto novčani tok iz financijskih aktivnosti

U razdoblju 1.-9. 2018. neto novčani tok iz financijskih aktivnosti iznosio je negativnih 293,8 mil. kuna, prvenstveno uslijed otplate kredita i zajmova u iznosu od 315,9 mil. kuna, što je u skladu s fokusom Grupe Podravka na smanjenje zaduženosti.

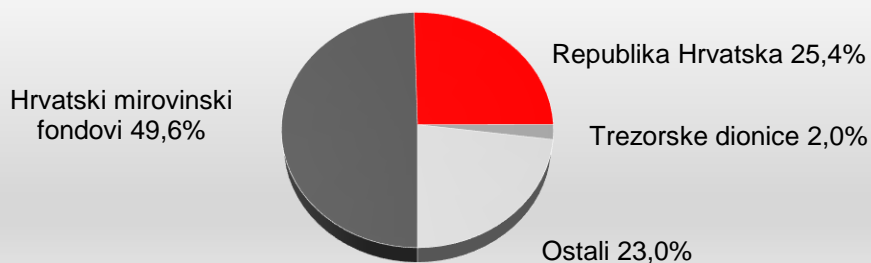
Dionica u 1.-9. 2018.

Popis najvećih dioničara na 30. rujna 2018. godine

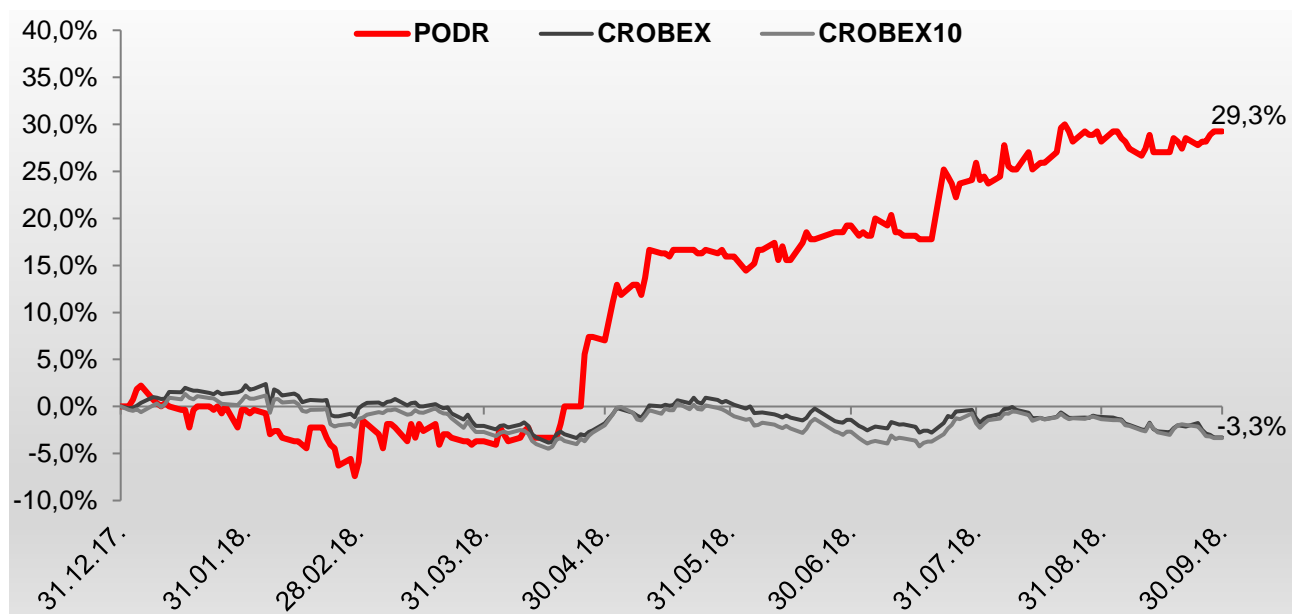
Br.	Dioničar	Broj dionica	% vlasništva
1.	Republika Hrvatska	1.808.390	25,4%
2.	PBZ Croatia Osiguranje obvezni mirovinski fond kategorije B	966.611	13,6%
3.	AZ obvezni mirovinski fond kategorije B	902.874	12,7%
4.	Erste Plavi obvezni mirovinski fond kategorije B	671.817	9,4%
5.	Raiffeisen obvezni mirovinski fond kategorije B	625.298	8,8%
6.	Podravka d.d. - trezorski račun	145.775	2,0%
	Ostali dioničari	1.999.238	28,1%
Ukupno		7.120.003	100,0%

Podravka d.d. ima stabilnu vlasničku strukturu unutar koje najznačajniji udio imaju domaći mirovinski fondovi te Republika Hrvatska. Na dan 30. rujna 2018. domaći mirovinski fondovi (obvezni i dobrovoljni) drže 49,6% dionica, a Republika Hrvatska 25,4%. Podravka d.d. drži 2,0% vlastitih dionica. Dionice Podravke d.d. kotiraju na Službenom tržištu Zagrebačke burze od 7. prosinca 1998. godine pod simbolom PODR.

Vlasnička struktura na 30. rujna 2018.



Kretanje cijene dionice u 1.-9. 2018.



<i>(zaključna cijena u kunama; zaključni bodovi)</i>	31. prosinca 2017.	30. rujna 2018.	%
PODR	270,0	349,0	29,3%
CROBEX	1.842,9	1.782,2	(3,3%)
CROBEX10	1.076,9	1.040,9	(3,3%)

U 1.-9. 2018. cijena dionica Podravke ostvarila je rast od 29,3%, dok su pritom domaći dionički indeksi Crobex i Crobex10 oboje pali 3,3%.

Ostvarenje na hrvatskom tržištu kapitala u 1.-9. 2018.

<i>(u kunama; u jedinicama)⁴</i>	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	%
Prosječna ponderirana dnevna cijena	362,4	297,9	(17,8%)
Prosječan dnevni broj transakcija	18	11	(34,8%)
Prosječna dnevna količina	1.249	1.378	10,4%
Prosječan dnevni promet	452.527,8	410.631,4	(9,3%)

U 1.-9. 2018. prosječna ponderirana dnevna cijena dionice Podravke bila je 17,8% niža u odnosu na usporedno razdoblje. Istodobno je došlo do pada prosječnog dnevnog broja transakcija i dnevnog prometa, dok prosječna dnevna količina raste.

⁴Prosječna ponderirana dnevna cijena računata kao ponderirani prosjek prosječnih dnevnih cijena u razdoblju, gdje su ponder dnevne količine. Ostali pokazatelji računati su kao prosjek prosječnih dnevnih transakcija/količina/prometa.



Valucija

<i>(u milijunima kuna; zadnja cijena i dobit po dionici u kunama)*</i>	2017.	1.-9. 2018.	%
Zadnja cijena	270,0	349,0	29,3%
Prosječni ponderirani broj dionica	6.952.372	6.960.248	0,1%
Tržišna kapitalizacija	1.877,1	2.429,1	29,4%
EV ⁵	2.822,9	3.338,7	18,3%
Normalizirana dobit po dionici	23,8	34,2	43,6%
EV / Prihodi od prodaje	0,7	0,8	15,6%
EV / normalizirana EBITDA	6,5	6,6	1,2%
EV / normalizirani EBIT	11,2	10,3	(8,4%)
Omjer zadnje cijene i dobiti po dionici (P / E)	11,3	10,2	(10,0%)

***Napomena:** svi pokazatelji računati su na način da su stavke računa dobiti i gubitka računane na razini zadnjih 12 mjeseci, dok su bilančne stavke uzete na kraju razdoblja.

⁵Eng. Enterprise value: Tržišna kapitalizacija + Neto dug + Manjinski interesi.

Dodatne tablice za 1.-9. 2018.

Prikaz normalizacije izvještaja o dobiti u 1.-9. 2018.*

Izvještajna i normalizirana profitabilnost <i>(u milijunima kuna)</i>	1.-9. 2017.			1.-9. 2018.		
	Prehrana	Farma	Grupa	Prehrana	Farma	Grupa
Izvještajna bruto dobit	757,4	304,2	1.061,7	827,7	316,5	1.144,2
+troškovi nove tvornice Belupa s amort.	-	15,2	15,2	-	-	-
Normalizirana bruto dobit	757,4	319,4	1.076,9	827,7	316,5	1.144,2
Izvještajna EBITDA	170,0	84,3	254,4	280,8	98,6	379,4
+trošak otpremnina	24,3	5,8	30,2	3,2	0,0	3,2
+troškovi nove tvornice Belupa bez amort.	-	11,8	11,8	-	-	-
+trošak uvođenja SAP-a u Žito	0,8	-	0,8	-	-	-
+utjecaj prodaja imovine Mirne d.d	-	-	-	(12,0)	-	(12,0)
Normalizirana EBITDA	195,2	102,0	297,2	272,0	98,6	370,6
Izvještajna EBIT	60,1	50,4	110,5	181,9	56,9	238,8
+trošak otpremnina	24,3	5,8	30,2	3,2	0,0	3,2
+troškovi nove tvornice Belupa s amort.	-	15,2	15,2	-	-	-
+trošak uvođenja SAP-a u Žito	0,8	-	0,8	-	-	-
+utjecaj prodaja imovine Mirne d.d	-	-	-	(12,0)	-	(12,0)
Normalizirana EBIT	85,3	71,5	156,8	173,1	56,9	230,0
Izvještajna Neto dobit nakon MI	20,8	33,3	54,1	144,5	41,5	185,9
+normalizacije iznad EBITDA razine	25,1	17,7	42,8	(8,8)	0,0	(8,8)
+amortizacija jednokratna	-	3,4	3,4	-	-	-
+troškovi ESOP-a	2,1	0,5	2,6	1,6	0,4	2,1
+porezna imovina/obveze	-	-	-	(3,9)	-	(3,9)
Normalizirana Neto dobit nakon MI	48,1	54,9	102,9	133,4	41,9	175,3

***Napomena:** normalizacija neto dobiti nije korigirana za sve potencijalne porezne aspekte koji bi proizašli iz normalizacije.

Konsolidirani financijski izvještaji u 1.-9. 2018.

Konsolidirani izvještaj o dobiti u 1.-9. 2018.

<i>(u tisućama kuna)</i>	1.-9. 2017.	% prihoda od prodaje	1.-9. 2018.	% prihoda od prodaje	%
Prihodi od prodaje	2.983.117	100,0%	3.078.302	100,0%	3,2%
Troškovi sadržani u prodanim proizvodima	(1.921.462)	(64,4%)	(1.934.119)	(62,8%)	0,7%
Bruto dobit	1.061.654	35,6%	1.144.182	37,2%	7,8%
Opći i administrativni troškovi	(271.452)	(9,1%)	(220.787)	(7,2%)	(18,7%)
Troškovi prodaje i distribucije	(427.372)	(14,3%)	(422.571)	(13,7%)	(1,1%)
Troškovi marketinga	(247.777)	(8,3%)	(267.139)	(8,7%)	7,8%
Ostali (troškovi) / prihodi, neto	(4.510)	(0,2%)	5.103	0,2%	(213,2%)
Operativna dobit	110.543	3,7%	238.789	7,8%	116,0%
Financijski prihodi	3.389	0,1%	1.230	0,0%	63,7%
Ostali financijski troškovi	(6.859)	(0,2%)	(2.923)	(0,1%)	(57,4%)
Rashodi od kamata po kreditima	(20.842)	(0,7%)	(14.443)	(0,5%)	(30,7%)
Neto tečajne razlike po kreditima	(5.153)	(0,2%)	9.101	0,3%	276,6%
Neto financijski troškovi	(29.465)	(1,0%)	(7.034)	(0,2%)	(76,1%)
Dobit prije poreza	81.078	2,7%	231.755	7,5%	185,8%
Tekući porez na dobit	(18.999)	(0,6%)	(24.579)	(0,8%)	29,4%
Odgođeni porez	(2.712)	(0,1%)	(17.237)	(0,6%)	535,7%
Porez na dobit	(21.710)	(0,7%)	(41.816)	(1,4%)	92,6%
Neto dobit za godinu	59.368	2,0%	189.939	6,2%	219,9%
Neto dobit / (gubitak) za raspodjelu:					
Vlasnicima matice	54.092	1,8%	185.945	6,0%	243,8%
Vlasnicima nevladajućih udjela	(5.277)	(0,2%)	(3.993)	(0,1%)	(24,3%)



Konsolidirani izvještaj o financijskom položaju na 30. rujna 2018. godine

<i>(u tisućama kuna)</i>	31.12.2017.	% udjela	30.09.2018.	% udjela	% promjena
IMOVINA					
Dugotrajna imovina					
Goodwill	27.402	0,5%	27.402	0,6%	0,0%
Nematerijalna imovina	240.235	4,7%	235.622	4,9%	(1,9%)
Nekretnine, postrojenja i oprema	2.317.992	45,8%	2.265.243	46,7%	(2,3%)
Odgođena porezna imovina	170.386	3,4%	146.195	3,0%	(14,2%)
Dugotrajna financijska imovina	9.746	0,2%	8.676	0,2%	(11,0%)
Ukupna dugotrajna imovina	2.765.760	54,6%	2.683.138	55,3%	(3,0%)
Kratkotrajna imovina					
Zalihe	805.805	15,9%	906.436	18,7%	12,5%
Potraživanja od kupaca i ostala potraživanja	947.493	18,7%	939.397	19,4%	(0,9%)
Financijska imovina po fer vrijednosti kroz dobit ili gubitak	511	0,0%	280	0,0%	(45,2%)
Potraživanje za porez na dobit	1.569	0,0%	4.897	0,1%	212,1%
Novac i novčani ekvivalenti	362.082	7,2%	145.978	3,0%	(59,7%)
Dugotrajna imovina namijenjena prodaji	178.161	3,5%	167.945	3,5%	(5,7%)
Ukupna kratkotrajna imovina	2.295.621	45,4%	2.164.933	44,7%	(5,7%)
Ukupna imovina	5.061.382	100,0%	4.848.071	100,0%	(4,2%)
<i>(u tisućama kuna)</i>	31.12.2017.	% udjela	30.09.2018.	% udjela	% promjena
GLAVNICA I OBVEZE					
Kapital i pričuve					
Dionički kapital	1.689.947	33,4%	1.691.490	34,9%	0,1%
Pričuve	766.862	15,2%	798.792	16,5%	4,2%
Zadržana dobit / (preneseni gubitak)	403.303	8,0%	496.837	10,2%	23,2%
Udjeli vlasnika matice	2.860.112	56,5%	2.987.120	61,6%	4,4%
Nevladajući udjeli	36.671	0,7%	40.518	0,8%	10,5%
Ukupna glavnica	2.896.783	57,2%	3.027.638	62,5%	4,5%
Dugoročne obveze					
Kredit i zajmovi	915.210	18,1%	694.600	14,3%	(24,1%)
Rezerviranja	74.122	1,5%	72.828	1,5%	(1,7%)
Ostale dugoročne obveze	22.465	0,4%	20.586	0,4%	(8,4%)
Odgođena porezna obveza	46.692	0,9%	39.642	0,8%	(15,1%)
Ukupne dugoročne obveze	1.058.489	20,9%	827.656	17,1%	(21,8%)
Kratkoročne obveze					
Obveze prema dobavljačima i ostale obveze	719.791	14,2%	635.154	13,1%	(11,8%)
Obveze za porez na dobit	5.433	0,1%	16.827	0,3%	209,7%
Financijske obveze po fer vrijednosti kroz dobit ili gubitak	1.631	0,0%	707	0,0%	(56,7%)
Kredit i zajmovi	354.304	7,0%	319.771	6,6%	(9,7%)
Rezerviranja	24.951	0,5%	20.318	0,4%	(18,6%)
Ukupne kratkoročne obveze	1.106.110	21,9%	992.777	20,5%	(10,2%)
Ukupne obveze	2.164.599	42,8%	1.820.433	37,5%	(15,9%)
Ukupna glavnica i obveze	5.061.382	100,0%	4.848.071	100,0%	(4,2%)



Konsolidirani izvještaj o novčanom toku u 1.-9. 2018.

<i>(u tisućama kuna)</i>	1.-9. 2017.	1.-9. 2018.	%
Dobit / (gubitak) tekuće godine	59.369	189.938	219,9%
Porez na dobit	21.710	41.816	92,6%
Amortizacija	143.837	140.605	(2,2%)
(Dobici) / Gubici od umanjenja vrijednosti imovine namijenjene prodaji	0	(88)	(100,0%)
Likvidacija ovisnog društva	0	(2.211)	(100,0%)
Promjena u fer vrijednosti financijskih instrumenata	(1.257)	(692)	44,9%
Kapitalna pričuva ESOP	2.637	(4.961)	(288,1%)
Isplate s temelja dionica	10.800	5.632	(47,9%)
(Dobici) / Gubici od prodaje i rashoda dugotrajne imovine	25	1.351	n/p
(Dobici) / Gubici od prodaje imovine namijenjene prodaji	(23)	(11.822)	n/p
(Dobici) / Gubici od prodaje dionica	0	(121)	(100,0%)
Vrijednosno usklađenje kupaca	627	1.146	82,8%
Usklađenje kapitalne premije - vlastite dionice ESOP	(516)	872	269,0%
(Smanjenje) / Povećanje rezerviranja	(55)	(5.926)	n/p
Prihod od kamata	(3.389)	(507)	85,0%
Prihod od prodaje prava	0	(750)	(100,0%)
Trošak kamata	25.028	15.259	(39,0%)
Učinak promjene tečaja	7.978	(14.557)	(282,5%)
Promjene u radnom kapitalu:			
(Povećanje) / smanjenje zaliha	(81.544)	(100.631)	(23,4%)
(Povećanje) / smanjenje potraživanja	138.506	8.129	(94,1%)
Povećanje / (smanjenje) obveza	(96.131)	(83.787)	12,8%
Novčani tok iz poslovnih aktivnosti	227.601	178.695	(21,5%)
Plaćeni porez	(9.341)	(16.277)	(74,2%)
Plaćene kamate	(25.182)	(15.803)	37,2%
Neto novac ostvaren poslovnim aktivnostima	193.078	146.616	(24,1%)
Novčani tok iz ulagateljskih aktivnosti			
Smanjenje ulaganja u ovisno društvo i nepovezana društva	0	200	100,0%
Kupnja nekretnina, postrojenja, opreme i nematerijalne imovine	(158.757)	(108.517)	31,6%
Prodaja utrživih vrijednosnica	150.005	0	(100,0%)
Primici od prodaje nekretnina, postrojenja, opreme i nematerijalne imovine	2.685	38.385	n/p
Primici od prodaje prava	0	238	100,0%
Dani krediti	(35)	(37)	(4,3%)
Otplata danih kredita	97	124	28,0%
Izdaci od ostalih ulaganja	(167.976)	121	100,1%
Naplaćene kamate	3.389	507	(85,0%)
Naplaćene dividende	0	16	100,0%
Neto novac od ulagačkih aktivnosti	(170.592)	(68.962)	59,6%
Novčani tok od financijskih aktivnosti			
Isplata dividende	(48.642)	(48.718)	(0,2%)
Stjecanje dodatnih manjinskih interesa	(863)	0	100,0%
Prodaja vlastitih dionica	6.945	0	(100,0%)
Primljeni krediti i zajmovi	145.489	70.899	(51,3%)
Otplata kredita i zajmova	(284.386)	(315.939)	(11,1%)
Neto novac korišten u financijskim aktivnostima	(181.457)	(293.758)	(61,9%)
Neto (smanjenje) / povećanje novca i novčanih ekvivalenata	(158.971)	(216.104)	(35,9%)
Novac i novčani ekvivalenti na početku godine	337.611	362.082	7,2%
Novac i novčani ekvivalenti na kraju godine	178.640	145.978	(18,3%)



Konsolidirani izvještaj o promjenama glavnice u 1.-9. 2018.

<i>(u tisućama kuna)</i>	Dionički kapital	Rezerva za vlastite dionice	Zakonske rezerve	Rezerva za reinvestiranu dobit	Statutarne rezerve	Ostale rezerve	Zadržana dobit/gubitak	Ukupno	Nevladajući udjeli	Ukupno
Stanje 31. prosinca 2016. godine	1.681.261	147.604	41.937	189.738	55.555	177.809	583.272	2.877.176	49.218	2.817.757
<i>Sveobuhvatna dobit</i>										
Dobit za godinu	-	-	-	-	-	-	18.250	18.250	5.581	23.831
Tečajne razlike	-	-	-	-	-	3.755	-	3.755	(430)	3.325
Dobit ili gubitak s osnove ponovnog vrednovanja financijske imovine raspoložive za prodaju	-	-	-	-	-	827	-	827	-	827
Aktuarski gubici (neto od odgođenog poreza)	-	-	-	-	-	(999)	-	(999)	-	(999)
Ostala sveobuhvatna dobit	-	-	-	-	-	3.583	-	3.583	(430)	3.153
Ukupna sveobuhvatna dobit	-	-	-	-	-	3.583	18.250	21.833	5.151	26.984
<i>Transakcije s vlasnicima i prijenosi priznate direktno u glavnici</i>										
Isplata dividende manjinskom vlasniku	-	-	-	-	-	-	-	-	(15.776)	(15.776)
Prijenos iz zadržane dobiti	-	-	8.966	-	3.015	137.596	(149.577)	-	-	-
Realizacija opcija	(3.269)	-	-	-	-	-	-	(3.269)	-	(3.269)
Fer vrijednost isplata s temelja dionica	11.955	-	-	-	-	-	-	11.955	-	11.955
Objavljena dividenda	-	-	-	-	-	-	(48.642)	(48.642)	-	(48.642)
Efekt stjecanja dodatnih manjinskih udjela	-	-	-	-	-	1.059	-	1.059	(1.922)	(863)
Ukupno transakcije s vlasnicima priznate direktno u glavnici	8.686	-	8.966	-	3.015	138.655	(198.219)	(38.897)	(17.698)	(56.595)
Stanje 31. prosinca 2017. godine	1.689.947	147.604	50.903	189.738	58.570	320.047	403.303	2.860.112	36.671	2.896.783
<i>Sveobuhvatna dobit</i>										
Dobit za godinu	-	-	-	-	-	-	185.945	185.945	3.993	189.938
Tečajne razlike	-	-	-	-	-	(11.499)	-	(11.499)	(146)	(11.645)
Ostala sveobuhvatna dobit	-	-	-	-	-	(11.499)	-	(11.499)	(146)	(11.645)
Ukupna sveobuhvatna dobit	-	-	-	-	-	(11.499)	185.945	174.447	3.847	178.294
<i>Transakcije s vlasnicima i prijenosi priznate direktno u glavnici</i>										
Prijenos iz zadržane dobiti	-	-	7.542	-	3.220	32.947	(43.709)	-	-	-
Likvidacija ovisnog društva	-	-	-	-	-	(280)	-	(280)	-	(280)
Realizacija opcija	5.632	-	-	-	-	-	-	5.632	-	5.632
Fer vrijednost isplata s temelja dionica	(4.089)	-	-	-	-	-	-	(4.089)	-	(4.089)
Objavljena dividenda	-	-	-	-	-	-	(48.702)	(48.702)	-	(48.702)
Ukupno transakcije s vlasnicima priznate direktno u glavnici	1.543	-	7.542	-	3.220	32.667	(92.411)	(47.439)	-	(47.439)
Stanje 30. rujna 2018. godine	1.691.490	147.604	58.445	189.738	61.790	341.216	496.837	2.987.120	40.518	3.027.638



Bilješke uz financijske izvještaje

Računovodstvene politike u 1.-9. 2018. nisu se mijenjale.

Predsjednik Uprave:

Marin Pucar



Izjava o odgovornosti

Koprivnica, 29. listopada 2018.

IZJAVA OSOBA ODGOVORNIH ZA SASTAVLJANJE FINACIJSKIH IZVJEŠTAJA

Konsolidirani financijski izvještaji Grupe Podravka za razdoblje 1.- 9. 2018. godine pripremljeni su u skladu sa Zakonom o računovodstvu Republike Hrvatske i Međunarodnim standardima financijskog izvještavanja (MSFI) te daju cjelovit i istinit prikaz imovine i obveza, dobitka i gubitka, financijskog položaja i poslovanja Grupe i svih povezanih društva uključenih u konsolidaciju.

Konsolidirani financijski izvještaji Grupe Podravka za razdoblje 1.- 9. 2018. godine odobrila je Uprava PODRAVKE d.d. na sjednici održanoj 29. listopada 2018. godine.

Direktorica Korporativnog računovodstva i poreza:

Julijana Artner Kukec

Član Uprave :

Davor Doko



Kontakt

Podravka d.d.

Ante Starčevića 32, 48 000 Koprivnica

www.podravka.hr

Odnosi s investitorima

e-mail: ir@podravka.hr

Tel: 048 65 16 65