

BOSQAR INVEST

PREZENTACIJA ZA INVESTITORE

Svibanj 2026.

OGLAS

Ova prezentacija predstavlja oglas te je isti sastavljen sukladno odredbama članka 22. Uredbe (EU) 2017/1129 i člancima 13. do 16. Delegirane Uredbe Komisije (EU) 2019/979.

Ograničenje odgovornosti

VAŽNO: PRIJE NASTAVKA DUŽNI STE PROČITATI SLJEDEĆE. NA OVU PREZENTACIJU PRIMJENJUJE SE NIŽA IZJAVA O ISKLJUČENJU ODGOVORNOSTI. ZA POTREBE OVE IZJAVE O ISKLJUČENJU ODGOVORNOSTI "PREZENTACIJA" ZNAČI OVAJ DOKUMENT, NJEGOV SADRŽAJ ILI BILO KOJI NJEGOV DIO, BILO KOJA USMENA ILI VIDEO PREZENTACIJA, BILO KOJA DISKUSIJA ZA PITANJA ILI ODGOVORE TE BILO KOJI PISANI ILI USMENI MATERIJAL O KOJEM SE RASPRAVLJALO ILI KOJI JE DISTRIBUIRAN TIJEKOM PREZENTACIJSKOG SASTANKA.

Ovu Prezentaciju pripremila je društvo BOSQAR d.d. ("Društvo") s ciljem davanja općih informacija o aktivnostima Društva i njegove grupe. Ova Prezentacija i njezin sadržaj vlasništvo su Društva te se bez prethodne pisane suglasnosti Društva niti jedan njihov dio ne smije reproducirati, distribuirati, prenositi ili na drugi način učiniti izravno ili neizravno dostupnim bilo kojoj osobi kao niti objaviti u cijelosti ili djelomično za bilo koju svrhu. Ova Prezentacija pripremljena je isključivo za informativne svrhe te ista nije namijenjena da služi kao osnova za bilo kakav ugovor. Informacije u ovoj Prezentaciji prikazane su u sažetom obliku i ne smatraju se cjelovitima. Društvo ovu Prezentaciju može izmijeniti ili dopuniti ako to bude držalo potrebnim. Ova Prezentacija ne može se smatrati savjetom ili preporukom u vezi s kupnjom, držanjem ili prodajom vrijednosnih papira Društva. Informacije u ovoj Prezentaciji nisu neovisno provjerene od strane ili u ime Društva i bilo kojih njegovih savjetnika. Prezentacija ne predstavlja ponudu niti poziv na prodaju, izdanje ili kupnju vrijednosnih papira ili bilo kojih poslova ili imovine koji su u njoj opisani, niti daje niti ima za cilj davanje pravnih, poreznih ili financijskih savjeta. Ništa u ovoj Prezentaciji ne može se tumačiti kao davanje investicijskog savjeta ili navođenje na ulazak u investicijske aktivnosti u bilo kojoj jurisdikciji niti je namjera ove Prezentacije davanje osnove za bilo koju odluku, a niti se ona u tu svrhu može upotrijebiti, te se ista ne može smatrati pozivom, navođenjem, poticanjem ili preporukom za kupnju, otkup, upis ili bilo kakvo drugo stjecanje vrijednosnih papira Društva. Primatelj je dužan izvršiti svoju vlastitu neovisnu procjenu i provjere koje smatra potrebnima.

Ova Prezentacija nije upućena niti je namijenjena za uporabu od strane bilo koje fizičke ili pravne osobe koja ima prebivalište ili sjedište ili se nalazi u bilo kojem mjestu, zemlji, državi ili drugoj jurisdikciji u kojoj su njezina distribucija, objava, dostupnost ili upotreba protivni zakonu ili drugom propisu ili koje zahtijevaju dozvolu ili registraciju u takvoj jurisdikciji. Informacije, izjave i mišljenja sadržana u ovoj Prezentaciji ne predstavljaju javnu ponudu prema bilo kojem primjenjivom zakonodavstvu niti ponudu na prodaju odnosno poziv na davanje ponude za kupnju bilo kojih vrijednosnih papira te ova Prezentacija nije namijenjena puštanju, objavi ili distribuciji (izravno ili neizravno) u Sjedinjenim Američkim Državama, njihovim teritorijima ili posjedima, Kanadi, Japanu, Australiji ili bilo kojoj drugoj jurisdikciji u kojoj bi takva distribucija ili ponuda bile nezakonite.

Informacije sadržane u ovoj Prezentaciji (uključujući tržišne podatke i statističke informacije) mogu potjecati iz raznih izvora (uključujući i treće strane) te Društvo ne jamči za točnost niti potpunost takvih informacija. Stoga se ne treba oslanjati na bilo koje industrijske ili tržišne podatke sadržane u ovoj Prezentaciji. Povijesne financijske informacije sadržane u ovoj Prezentaciji ne trebaju se uzimati kao točna predviđanja budućih rezultata Društva i njegove grupe. Ova Prezentacija uključuje pojedine financijske mjere uspješnosti koje nisu predviđene MSFI, kao što su, između ostaloga, EBIT, EBITDA i EBITDA Prilagodena. Takve financijske mjere uspješnosti koje nisu predviđene MSFI ne moraju biti usporedive s mjerama sličnog naziva koje prikazuju druga društva, niti se trebaju tumačiti kao alternativa drugim financijskim mjerama uspješnosti izračunatima u skladu s MSFI. Pojedine brojke sadržane u ovoj Prezentaciji, uključujući financijske informacije, bile su podložne zaokruživanju (pa u određenim okolnostima ne moraju točno odgovarati ukupnim prikazanim brojkama).

Ova Prezentacija sadrži izjave koje jesu ili se mogu smatrati "predviđajućim izjavama". One se nalaze na više mjesta te uključuju, ali nisu ograničene samo na, izjave o namjerama, uvjerenjima ili trenutnim očekivanjima Društva koja se, između ostaloga, odnose na poslovne rezultate, financijsko stanje, likvidnost, izgledi, rast, strategije te industriju u kojoj Društvo posluje. Po svojoj prirodi, predviđajuće izjave uključuju poznate i nepoznate rizike te neizvjesnosti budući da se temelje na raznim pretpostavkama u vezi sa sadašnjim i budućim poslovnim strategijama Društva i budućim događajima te ovise o okolnostima koje se mogu, ali i ne moraju dogoditi u budućnosti. Predviđajuće izjave nisu jamstva budućih rezultata pa se stoga stvarni poslovni rezultati, financijsko stanje, likvidnost, izgledi, rast i razvoj industrije u kojoj Društvo posluje mogu značajno razlikovati od onih koji su prikazani ili sugerirani u predviđajućim izjavama sadržanima u ovoj Prezentaciji. Prošli rezultati Društva ne mogu služiti kao podloga niti vodič za buduće rezultate. Predviđajuće izjave odnose se na datum ove Prezentacije te Društvo i svi njegovi savjetnici izričito isključuju odgovornost za točnost mišljenja izraženih u ovoj Prezentaciji ili pretpostavki na kojima se ona temelje, kao i obvezu davanja bilo kakvih dopuna, dodataka ili izmjena predviđajućih izjava sadržanih u ovoj Prezentaciji. Sljedećom navedenog, upozoravate se da se ne oslanjate na takve predviđajuće izjave.

Ni Društvo, niti njegovi savjetnici niti bilo koja druga osoba ne preuzimaju bilo kakvu odgovornost ili obvezu za, niti daju bilo kakvu izjavu ili jamstvo, bilo izričito ili prešutno, niti se može oslanjati na, primjerenost, istinitost, potpunost, točnost, buhvatnost ili ispravnost informacija u ovoj Prezentaciji, kao niti na to da je bilo koja informacija ispuštena iz Prezentacije ili u na bilo koju informaciju koja se odnosi na Društvo, pisanu ili usmenu, u vizualnom ili elektroničkom obliku, i to bez obzira na način na koji je prenesena ili učinjena dostupnom, kao niti za bilo koji gubitak koji na bilo koji način nastane uslijed bilo koje upotrebe ove Prezentacije, njezinog sadržaja ili na neki drugi način u vezi s ovom Prezentacijom. Društvo i svi njegovi savjetnici u najvećoj mjeri dopuštenoj primjenjivim zakonima i drugim propisima isključuju svu i bilo koju izravnu ili neizravnu odgovornost ili obvezu, bilo izričito ili prešutno, po osnovi štete, ugovora ili po drugoj pravnoj osnovi, koju na drugi način mogu imati u vezi s (i) Prezentacijom ili bilo kojom informacijom sadržanoj u njoj, i (ii) bilo kojim omaškama, propustima ili pogrešnim izjavama sadržanima u ovoj Prezentaciji. Ni Društvo niti bilo koji od njegovih savjetnika neće imati bilo kakvu odgovornost (po osnovi nepažnje ili po drugoj osnovi) za bilo koji izravni, neizravni ili posljedični gubitak, štetu, troškove ili nepogode koje proizlaze iz upotrebe ove Prezentacije ili na bilo koji drugi način u vezi s ovom Prezentacijom. Društvo i njegovi savjetnici ne duguju, niti se može smatrati da duguju, bilo koji stupanj pažnje prema vama ili bilo kojoj drugoj osobi u vezi s Prezentacijom i bilo kojim informacijama koje su u njoj sadržane. Osim ako je drukčije navedeno u Prezentaciji, u njoj sadržane informacije temelje se na stanju koje postoji na datum pripreme Prezentacije, a ne na bilo koji drugi datum, te je Prezentacija podložna ažuriranju, provjerama, verifikaciji i izmjenama bez prethodne obavijesti pa se navedene informacije mogu značajno izmijeniti. Niti Društvo niti bilo koji njegov savjetnik nema obvezu ažurirati, provjeravati ili održavati točnima informacije sadržane u ovoj Prezentaciji niti primateljima Prezentacije davati pristup bilo kojim dodatnim informacijama, niti ispravljati bilo koje netočnosti u ovoj Prezentaciji koje mogu nastati u vezi s njom te su sva mišljenja izražena u ovoj Prezentaciji podložna izmjenama bez prethodne najave.

Potencijalni ulagatelj bi se trebali upoznati sa sadržajem Informacijskog dokumenta od dana 19. svibnja 2026. godine, koji je dostupan na internetskim stranicama Društva <https://www.bosqar.com/hr/obavijesti>.

SVOJIM SUDJELOVANJEM NA SASTANKU NA KOJEM JE ODRŽANA OVA PREZENTACIJA I/ILI PRISTUPOM ILI ČITANJEM PRIMJERKA OVE PREZENTACIJE IZJAVLJUJETE, JAMČITE, POTVRĐUJETE I PRISTAJETE U ODNOSU NA DRUŠTVO I SVAKOG OD NJEGOVIH SAVJETNIKA DA: (I) MOŽETE PRIMITI OVU PREZENTACIJU BEZ KRŠENJA BILO KOJIH ZAKONSKIH ILI REGULATORNIH OGRANIČENJA; (II) STE PROČITALI I PRISTALI NA SADRŽAJ OVE IZJAVE O ISKLJUČENJU ODGOVORNOSTI I DA ĆETE SE ISTE PRIDRŽAVATI, TE (III) POTVRĐUJETE DA RAZUMIJETE ZAKONSKE I REGULATORNE SANKCIJE POVEZANE SA ZLOUPORABOM ILI NEDOPUŠTENOM DISTRIBUCIJOM PREZENTACIJE..

Prezentacijski tim



Darko Horvat

*Predsjednik uprave
Strategija, financije,
integracijski proces,
strateške akvizicije*



Vanja Vlák

*Član uprave
Financije, nabava,
ESG*

Sadržaj

• Uvod u BOSQAR INVEST	5
• Ključne investicijske značajke	7
• BOSQAR INVEST Grupa	9
• Poslovne vertikale	22
• BPTO	23
• HR	26
• Food	29
• Uvjeti ponude	37
• Zašto BOSQAR INVEST?	40
• Prilozi	43

Uvod u BOSQAR INVEST

Domaća Grupa listana na Zagrebačkoj burzi

OD OSNUTKA 2016. GODINE, IZGRADILI SMO 4 VODEĆE REGIONALNE GRUPE
U 3 SEKTORA OD STRATEŠKE VAŽNOSTI

BPTO



FOOD



HR



**3 strateške
vertikale**

diversificiranog
poslovanja
regionalnih
sektorskih lidera

**+18.500
zaposlenika**

talentiranih
profesionalaca koji
potiču našu viziju

**27 zemalja u
kojima
poslujemo**

koji nam pružaju
dodatnu razinu
stabilnosti i
otpornosti na
promjene

**748M € LTM¹
pro-forma⁴
prihoda**

kao rezultat
organskog rasta te
rasta putem
akvizicija

**101M € LTM¹
pro-forma⁴
prilagođena²
EBITDA**

odražava visoku
profitabilnost i
sigurnost za daljnji
rast Grupe

**792% rast
cijene dionice
(38% godišnje)**

od IPO-a³ (značajno
nadmašen CROBEX) -
priznanje poslovnog
modela od strane
tržišta

Ključne investicijske značajke

Grupa koja stvara dugoročnu vrijednost



Diversificiran portfelj tržišnih lidera u otpornim industrijama

3 strateške vertikale, uz originalni model dugoročnog investiranja i upravljanja kompanijama koji omogućava snažan rast



BPTO vertikala dokaz je uspjeha Bosqarovog poslovnog modela

Operativna izvrsnost u pružanju usluga tehnološke transformacije uz know-how i vlastite AI kapacitete potiče snažan rast i visoku profitabilnost



Snažna prehrambena vertikala odražava filozofiju ulaganja u otporne sektore

Uz Panvitu i Mlinar kao platforme za konsolidaciju tržišta, fokus je na učinkovitosti, sigurnosti opskrbe hranom i održivosti



Akcelerirani rast rezultat je dokazanog poslovnog modela

Organski rast kompanija kroz operativnu učinkovitost i inovacije, podržan akvizicijama, u industrijama s trajnom potražnjom i strukturnim potencijalom rasta



Snažan financijski profil i niska relativna zaduženost

Snažan rast prihoda i visoka profitabilnost uz optimalnu strukturu kapitala i nisku zaduženost osiguravaju stabilne temelje za daljnji rast



Strateška partnerstva donose stabilnost kapitala, standarde i vjerodostojnost

Partnerstva s nekim od najznačajnijih europskih financijskih investitora i institucija, osim pristupa kapitalu, potvrda su uspješnosti poslovnog modela



Upravljački tim s dugogodišnjim iskustvom

Profesionalni menadžment osigurava jasnu dugoročnu viziju kao i učinkovito korporativno upravljanje i operativnu izvrsnost te kontinuirano ostvaruje rezultate



Prikupljena sredstva namijenjena širenju poslovanja

Financiranje ulaganja i namjeravana akvizicija društva PIK Vrbovec plus d.o.o., financiranje kapitalnih investicija, obrtnog kapitala, ulaganja u tehnologije, razvoj novih proizvoda i usluga te otvaranje novih tržišta

BOSQAR INVEST Grupa

Grupa za izgradnju regionalnih lidera u strateški bitnim sektorima...

3 poslovne vertikale:



BPTO VERTIKALA [MPlus]

Eksternalizacija poslovnih i tehnoloških procesa
vertikala osnovana 2016. godine



HR VERTIKALA [Workplace]

Usluge zapošljavanja i upravljanja ljudskim potencijalima
vertikala osnovana 2022. godine



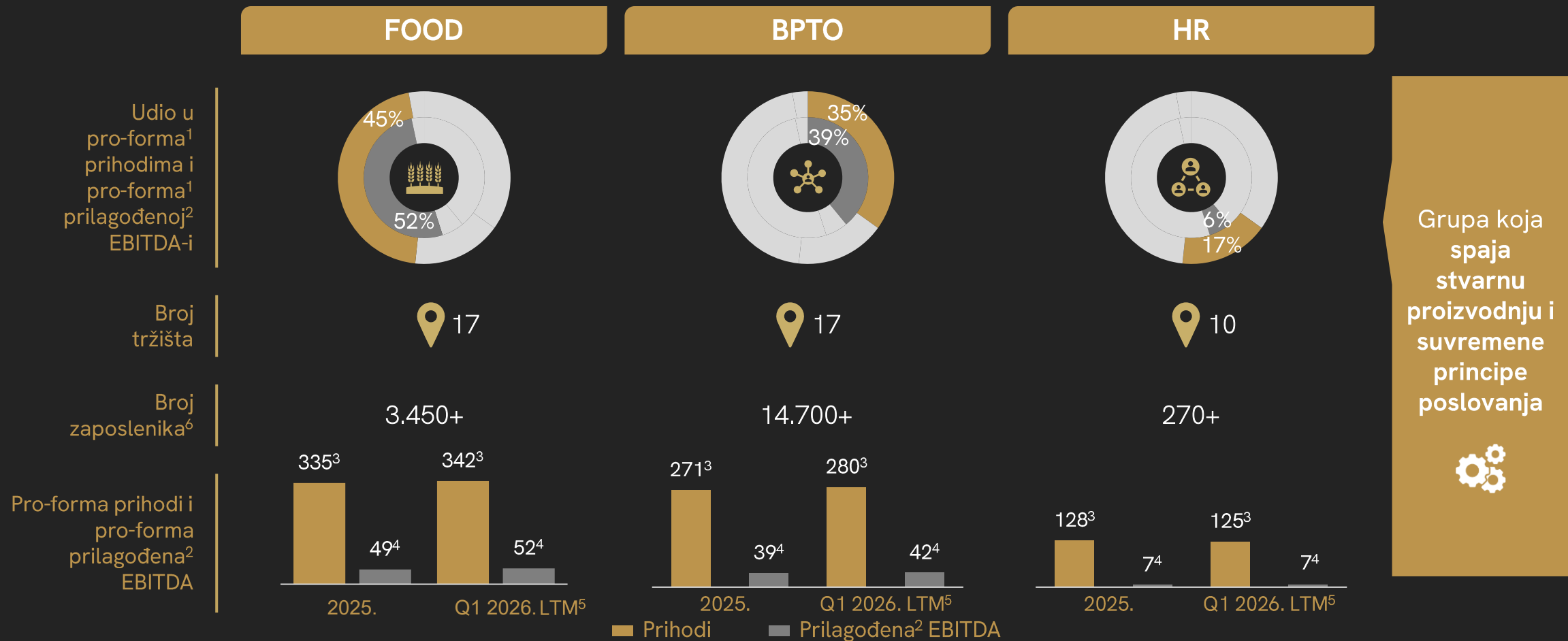
FOOD VERTIKALA [Future Food]

Platforma za regionalnu konsolidaciju u prehrambenom sektoru kroz sub-vertikale:

- Pekarstvo i
- Poljoprivredno-prehrambena industrija

vertikala osnovana 2024. godine

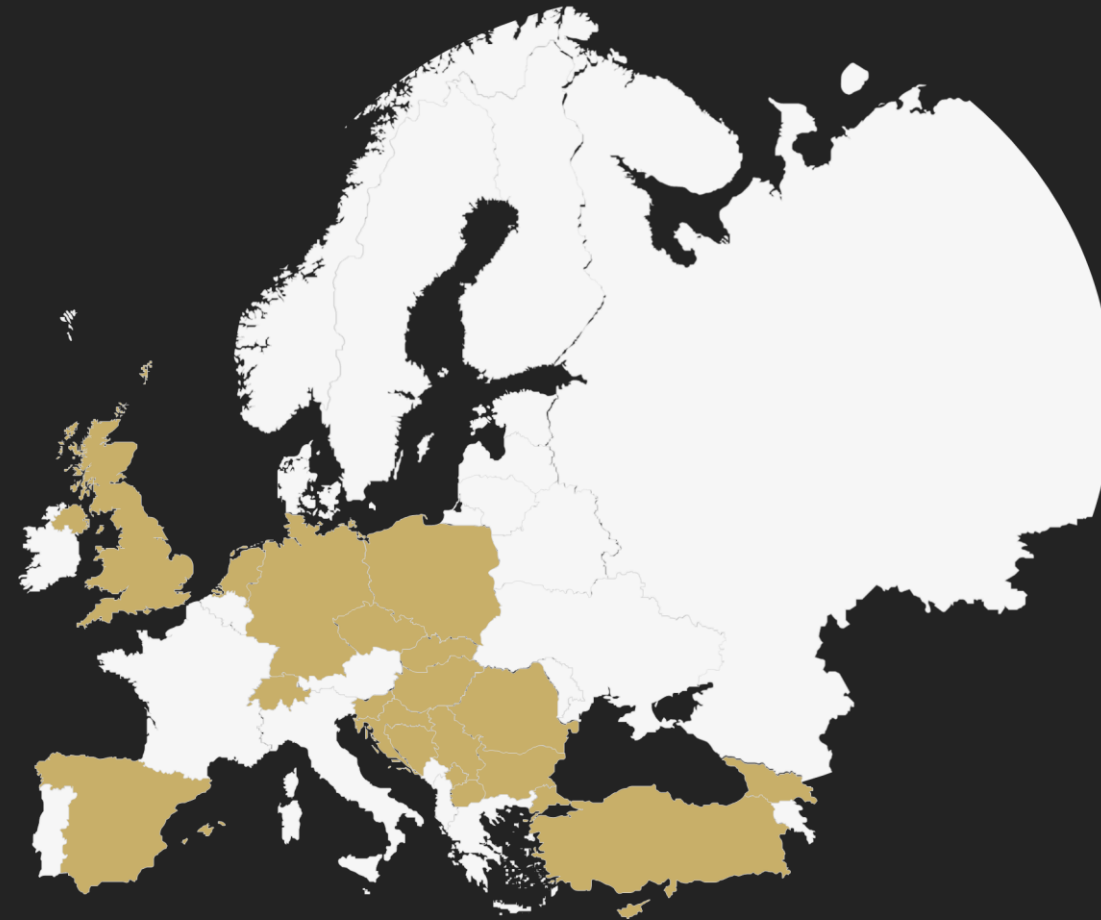
...gdje 3 strateške vertikale zajedno grade stabilan sustav, otporan na tržišne oscilacije...



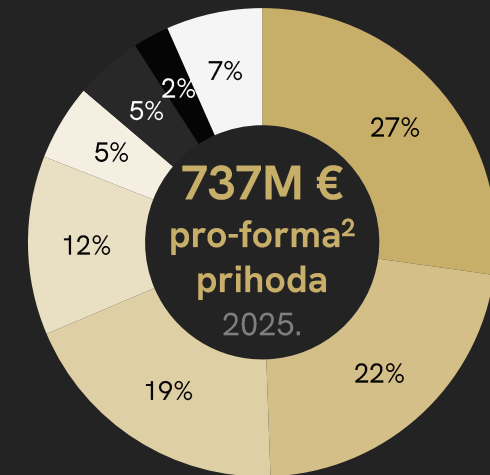
...sa širokim geografskim dosegom kao dodatnim izvorom otpornosti

Tržišta

📍 27 država¹



Pregled pro-forma² prihoda po zemljama



■ Hrvatska ■ Slovenija ■ Turska ■ Srbija
■ Njemačka ■ Mađarska ■ Bugarska ■ Ostali

Poslovna filozofija ulaganja u industrije s trajnom potražnjom i strukturnim potencijalom rasta...

OTPORNE INDUSTRIJE KOJE ČINE TEMELJ SVAKOG GOSPODARSTVA

- ➔ RAST I PROFITABILNOST NEOVISNO O FAZI EKONOMSKOG CIKLUSA
- ➔ TEMELJ OTPORNOSTI ZASNIVA SE NA DVA STUPA: (1) VERTIKALE KOJE ZADOVOLJAVAJU STALNE POTREBE POTROŠAČA; (2) GEOGRAFSKA, SEKTORSKA I KLIJENTSKA DIVERZIFIKACIJA
- ➔ DOBRO POZICIONIRANE DA ISKORISTE STRUKTURNE I MAKROEKONOMSKE TRENDOVE

TEMELJ BOSQAROVOG USPJEHA JE PREPOZNATI STRUKTURNE TRENDOVE I NA VRIJEME SE POZICIONIRATI



Potreba za digitalnom transformacijom rada kroz automatizaciju, digitalizaciju i AI rješenja

- ➔ kroz BPTO vertikalnu i Mplus fokusirani smo na **osnaživanje klijenata u tehnološkoj transformaciji poslovanja**, istovremeno kontinuirano razvijajući i unapređujući vlastite procese



Demografski izazovi, promjena strukture i nedostatak radne snage zahtijevaju transformaciju radnog mjesta

- ➔ kroz HR vertikalnu **povezujemo klijente s najboljim talentima** kako bismo zadovoljili njihove jedinstvene potrebe



Potreba za samodostatnosti u proizvodnji hrane, s obzirom na rast potrošnje, geopolitičke rizike i disrupcije u globalnim opskrbnim lancima

- ➔ kroz Food vertikalnu fokusiramo se na **učinkovitost, sigurnost opskrbe hranom i dugoročnu održivost**

...uz dokazani operativni model koji kroz fokusirani pristup objedinjuje strateške akvizicije i organski rast

NAGLASAK NA IZNIMNIM FINANCIJSKIM REZULTATIMA, OPERATIVNOJ IZVRSNOSTI, INOVACIJAMA I UČINKOVITOM KORPORATIVNOM UPRAVLJANJU UZ STABILNOST FINANCIRANJA KAO KLJUČNI PREDUVJET

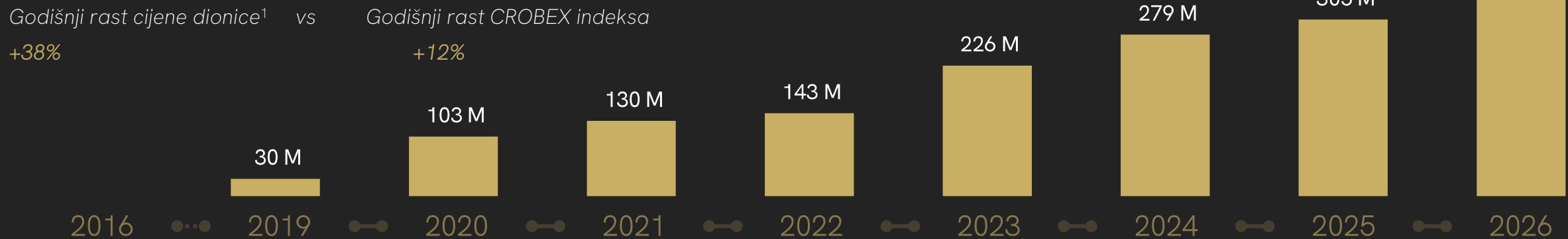


...prepoznatu od strane ulagatelja i odraženu kroz snažan rast cijene dionice od 792% od IPO-a 2019. ...

Rast cijene dionice¹ vs Rast CROBEX indeksa vs Rast tržišne kapitalizacije¹

+792% vs **+115%** vs **+335M €**

Tržišna kapitalizacija² (EUR)



ZSE IPO
12M €
dokapitalizacija od strane strateških hrvatskih institucionalnih investitora

ZSE SPO
14M €
dokapitalizacija od strane hrvatskih investitora

SLB³
40M €
prva korporativna obveznica povezana s održivošću u RH

ZSE SPO
49M €
dokapitalizacija od 49M €

"Stock split"
povećanje broja dionica kroz podjelu u omjeru 10:1
SLB³
143M €

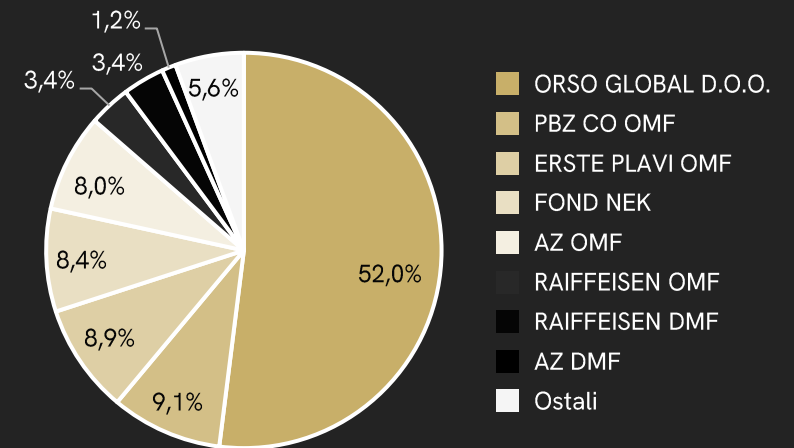
Otkup dionica
program otkupa do 10% izdanih dionica (do 75M €) do svibnja 2031. godine
Dividendna politika⁴

...prate ulaganja institucionalnih investitora i snažnih strateških partnera

Strateški partneri



Vlasnička struktura¹



VLASNIČKA STRUKTURA UKLJUČUJE...

- ✓ mirovinske fondove
- ✓ institucionalne investitore
- ✓ razvojne institucije
- ✓ međunarodne private equity fondove
- ✓ privatne ulagače

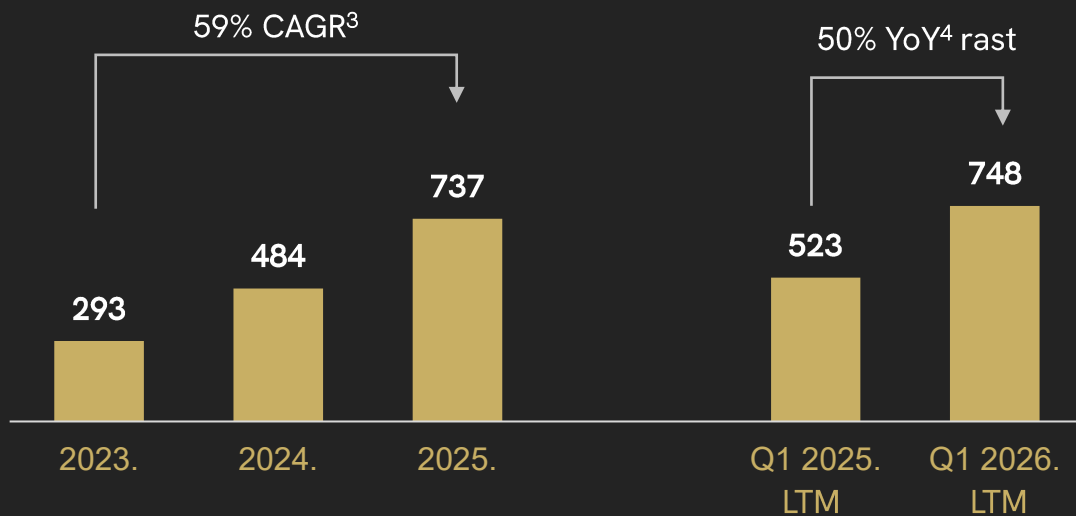
...I OSIGURAVA:

- ✓ stabilnost kapitala,
- ✓ visoke standarde korporativnog upravljanja,
- ✓ stabilnu osnovu za dugoročan i održiv razvoj

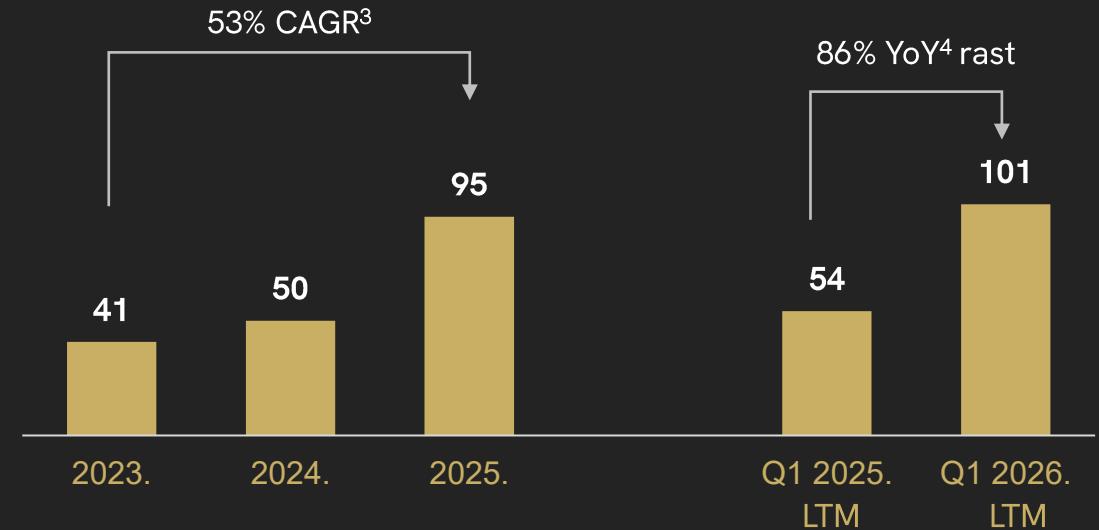
Robustan financijski profil Bosqara čine izniman rast prihoda i visoka profitabilnost...

SNAŽAN RAST PRIHODA OD 59% GODIŠNJE TIJEKOM POSLJEDNJE 3 GODINE REZULTAT JE KOMBINACIJE ORGANSKOG RASTA I STRATEŠKIH AKVIZICIJA

Pro-forma¹ prihodi
u M €



Pro-forma¹ prilagođena² EBITDA
u M €

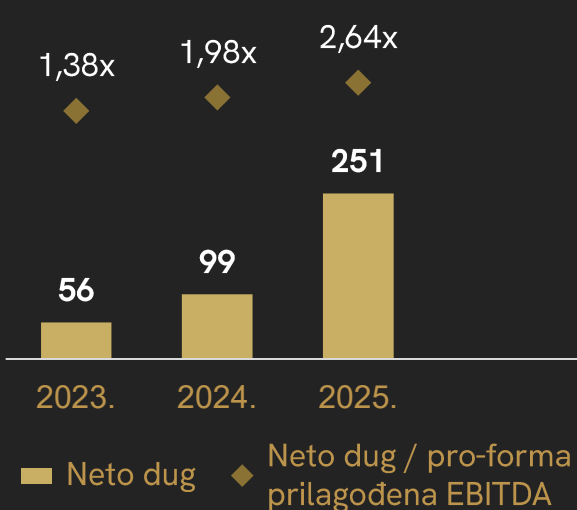


...a financijska stabilnost snažno pozicionira Grupu za daljnji rast

UZ ISPORUČEN SNAŽAN RAST, GRUPA JE USPJELA ZADRŽATI NISKU ZADUŽENOST OD 2,43x **PRO-FORMA**¹ PRILAGOĐENA² EBITDA KROZ OPTIMALNU STRUKTURU KAPITALA I ZNAČAJAN UDIO VLASTITIH IZVORA FINANCIRANJA

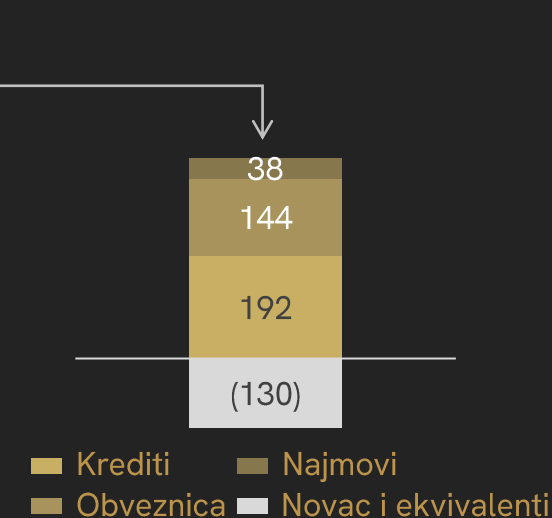
Neto dug

u M €



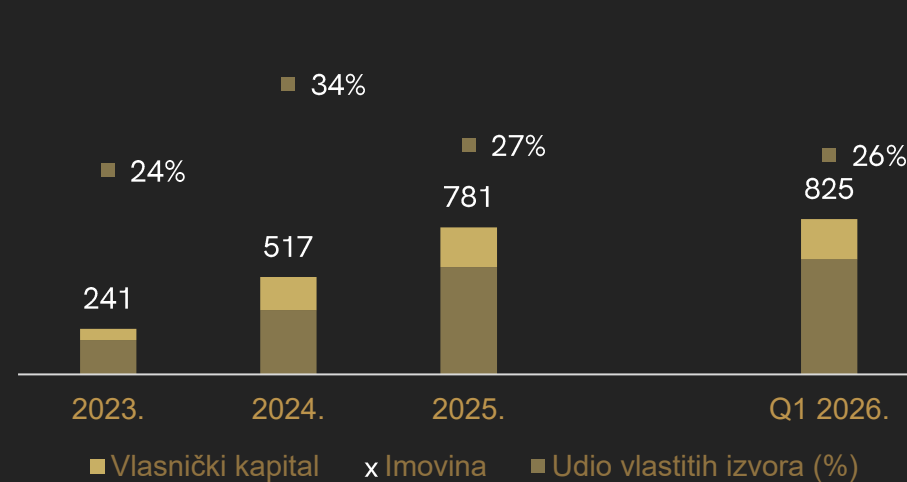
Struktura neto duga

u M €



Udio vlastitih izvora financiranja

u M €



Upravljački tim Bosqara s dugogodišnjim iskustvom kontinuirano ostvaruje rezultate...

Uprava



Darko Horvat

Predsjednik uprave

Strategija, financije, integracijski procesi, strateške akvizicije

20+ godina

Deloitte.



Tomislav Glavaš

Član uprave

Odnosi s klijentima, razvoj poslovanja, HR & IT

15+ godina

Deloitte.



Alma Mekić Čerdić

Članica uprave

Financiranje i korporativni razvoj

25+ godina

ERSTE Group
BNP



Vanja Vlak

Član uprave

Financije, nabava, ESG

20+ godina

PROSPERUS INVEST
Deloitte. IBDO

Nadzorni odbor



Tamara Sardelić

Predsjednica nadzornog odbora

15+ godina

HRVATSKE VODE
THE WORLD BANK
IBRD · IDA | WORLD BANK GROUP



Philipp Rösler

Član nadzornog odbora

20+ godina

SIEMENS Healthineers



Gordan Kolak

Član nadzornog odbora

20+ godina

KONČAR
KING ICT

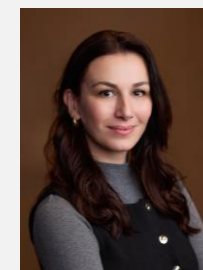


Ulf Gartzke

Član nadzornog odbora

20+ godina

Hanns Seidel Stiftung
BRANCOOP
SIP



Ana Babić

Članica nadzornog odbora

10+ godina

QA

Funkcija:

Iskustvo u Industriji:

Prethodno Iskustvo:

...dodatno ojačan iskusnim timom profesionalaca fokusiranim na rast i operativnu izvrsnost

M+ Mplus



Tomislav Glavaš

CEO

Odnosi s klijentima, razvoj poslovanja, HR & IT

15+ godina



Petra Vučinić

CFO

Financije, upravljanje i kontrola, ESG, nabava, strateške akvizicije

15+ godina



panvita



Dubravko Folnović

CEO

Strategija, financije, odnosi s klijentima, HR i IT

20+ godina



Igor Kolar

CSO

Strateška širenja i komercijalna strategija

25+ godina



mlinar



Mladen Veber

CEO

Strategija, odnosi s klijentima, HR i IT

30+ godina



Iva Vitik

CFO

Financije, upravljanje i kontrola, ESG, nabava, strateške akvizicije

15+ godina



workplace



Eldar Banjica

CEO

Strategija, vodstvo

25+ godina



Marija Radovanović

CFO

Financije, upravljanje i kontrola, ESG, nabava, strateške akvizicije

14 godina (ukupno)



Funkcija:

Iskustvo u Industriji:

Prethodno Iskustvo:

Poslovne vertikale

Visokotehnoška BPTO grupa...

Ključne informacije

- Vertikala djeluje **pod brendom Mplus** i pruža usluge vezane uz tehnološku transformaciju poslovanja
- **Visoko-diversificirana baza zadovoljnih klijenata** bez koncentracijskog rizika, s iznimno niskom stopom odljeva
- **Nearshore poslovni model** pružanja usluga **osigurava više marže** zbog razlika u troškovima rada
- **In-house razvijena AI rješenja** prate najnovije tržišne trendove te ubrzavaju tehnološku transformaciju
- **Uspješna implementacija najnovijih AI rješenja** u svakodnevnom poslovanju
- **Niska stopa fluktuacije zaposlenika**

Pregled usluga

- Usluge lokalnim i međunarodnim klijentima u raznim industrijama:



BPO usluge:

korisnička podrška, inbound sales, outbound sales, social media, upravljanje prodajom i narudžbama, back office, naplata, chat



IT usluge i proizvodi:

Buzzeasy AI platforma za korisničku podršku, integracijske usluge, chatbot-ovi, videonadzor, pametni agenti (AI assistant)

pod brendovima:



2025.

BROJ ZAPOSLENIH

14.700+



BROJ KLIJENATA

199



BROJ AI INTERAKCIJA

4.3M+



UDIO AI U PRIHODIMA

25%+



BROJ ZEMALJA

17

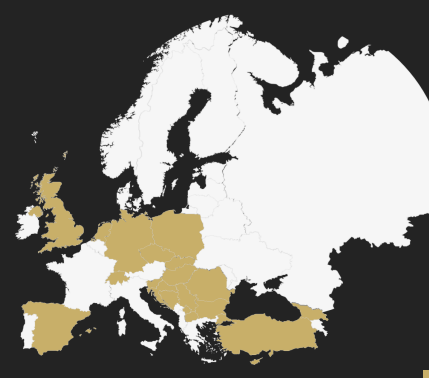


PRIHODI

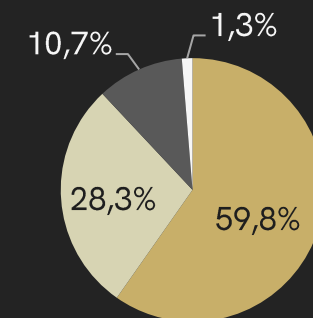
257M €



Ključna tržišta



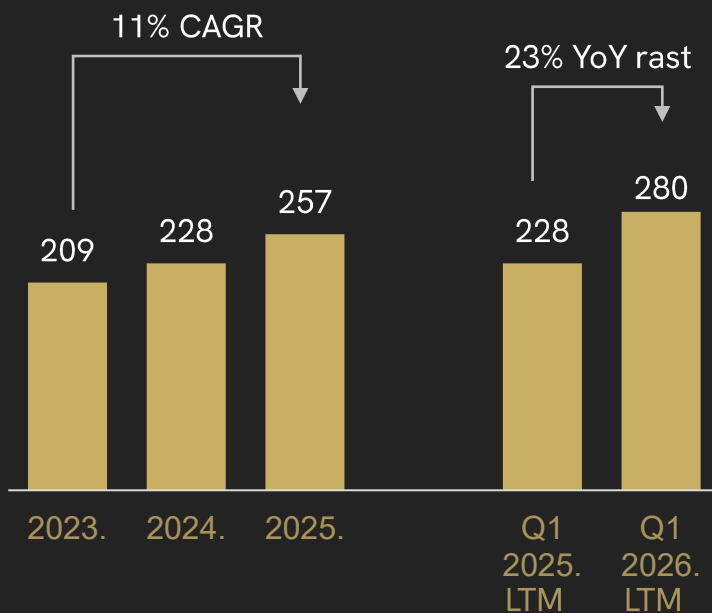
Vlasnička struktura³



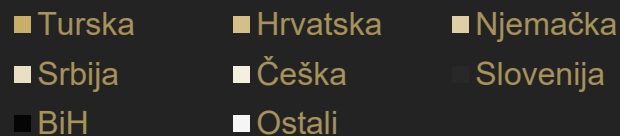
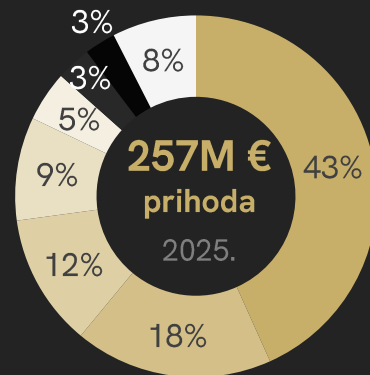
■ BOSQAR INVEST ■ MEP¹
■ EBRD² ■ Convex Holding

...nastavlja ostvarivati visoke i održive stope rasta

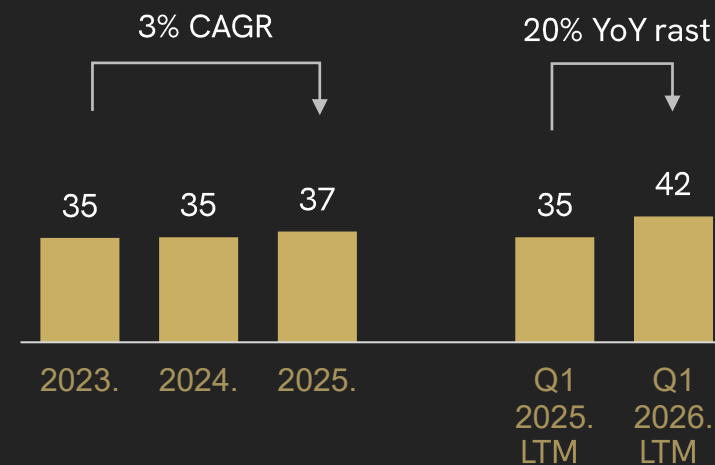
Prihodi u M €



Geografska distribucija prihoda



Prilagođena¹ EBITDA u M €



Pro-forma prilagođena EBITDA za 2025. iznosila je 39 M €.

Stvoreni temelji za ekspanziju u nove vertikale



BOSQAR STJEČE REPUTACIJU OPERATIVNE IZVRSNOSTI I BRZOG RASTA

Kompanije koje je Mplus akvizirao u prosjeku su ostvarivale troznamenkasti rast u prve dvije do tri godine nakon preuzimanja, što je dokaz snage upravljačkih i integracijskih procesa



TEMELJ NA KOJEM JE GRAĐENA I IMPLEMENTIRANA "COMPANY BUILDER" POSLOVNA FILOZOFIJA

Razvijeni tehnološki know-how i vlastiti napredni AI kapaciteti BPTO vertikale čine komparativnu prednost u transformaciji unapređenju vlastitog poslovanja, ali i poslovanja klijenata uz pomoć AI i tech rješenja



PREPOZNAJUĆI POTREBU ZA VISOKOKVALITETNIM HR RJEŠENIMA, BOSQAR OSNIVA HR VERTIKALU

Demografski izazovi, promjena strukture i nedostatak radne snage zahtijevaju transformaciju radnog mjesta, a BOSQAR INVEST uz pomoć vlastitih tehnoloških i AI rješenja uspješno odgovara na takve tržišne trendove

Jedan od regionalnih lidera u HR industriji...

Ključne informacije

- Pokretanjem Workplace Grupe 2023. godine osnovana je **HR vertikala BOSQAR-a** – vodeći regionalni pružatelj HR usluga
- Workplace Grupa posluje **pod brendom Manpower**, jednom od najvećih kompanija u globalnoj HR industriji, s prisutnošću u više od 70 zemalja s 2.200+ ureda koji godišnje povezuje i zapošljava nekoliko milijuna kandidata
- **Atraktivna diverzificirana baza** lokalnih i međunarodnih klijenata
- Workplace Grupa implementira interna **tehnološka rješenja razvijena unutar Mplus-a**, ali i rješenja vanjskih partnera

Pregled usluga



HR usluge:

- stalno zapošljavanje i selekcija
- privremeno zapošljavanje
- obračun plaća
- financije
- administracija ljudskih resursa
- *outsourcing*
- savjetovanje
- obuka
- izrada HR strategije

2025.

BROJ
ZAPOSLENIH

330+



BROJ
KLIJENATA

1.400+



BROJ UGOVORENIH
KANDIDATA

2.900+



BROJ
IZNAJMLJENIH
ZAPOSLENKA

3.900+



BROJ
ZEMALJA

10

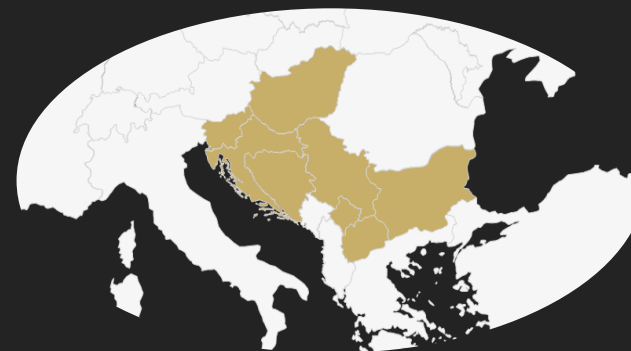


PRIHODI

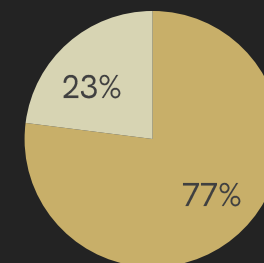
123M €



Ključna tržišta



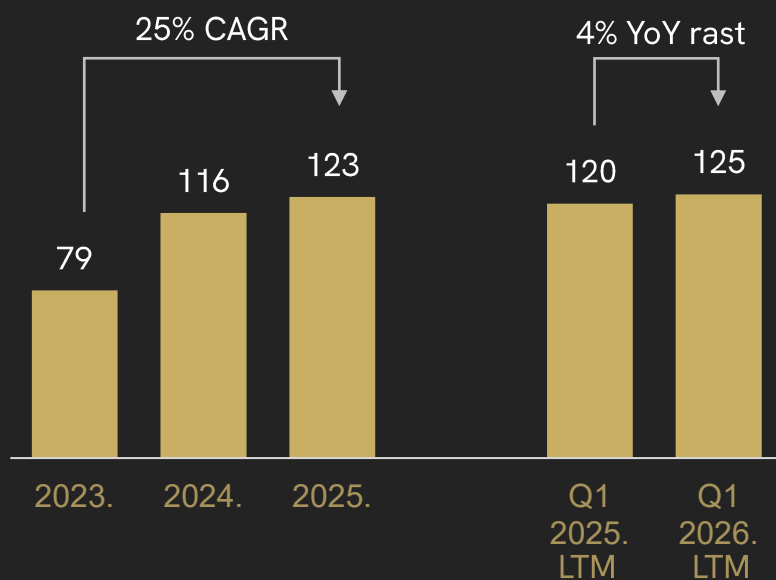
Vlasnička struktura¹



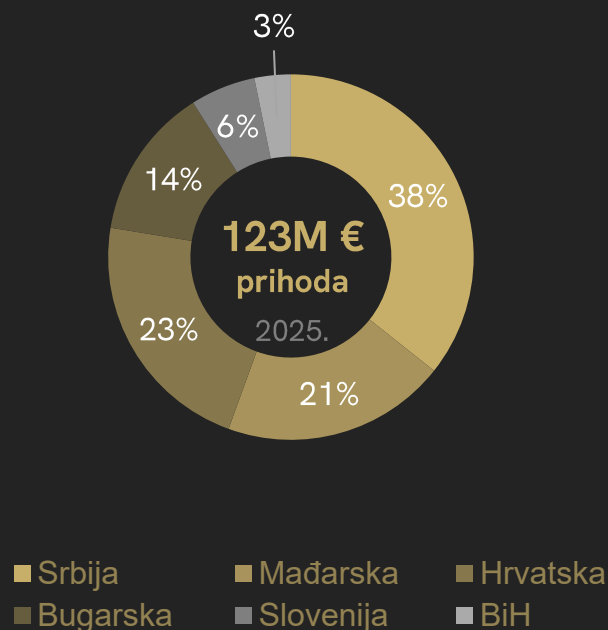
■ BOSQAR INVEST
■ Manjinski vlasnik

...kreiran kombinacijom organske ekspanzije i strateških akvizicija, sa snažnim rastom profitabilnosti

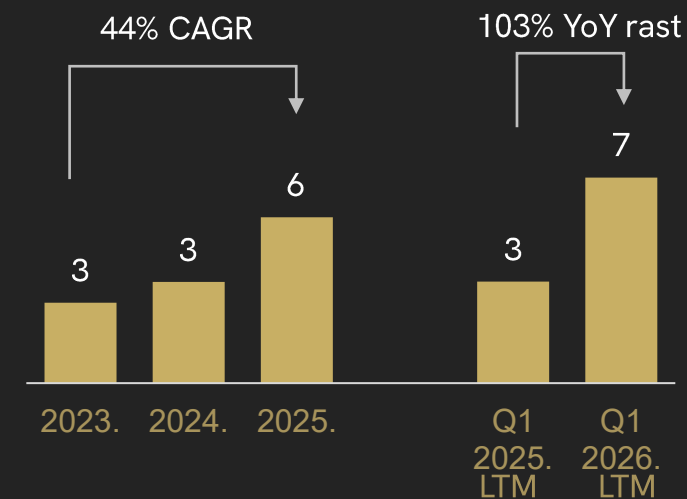
Prihodi
u M €



Geografska distribucija prihoda



Prilagođena¹ EBITDA
u M €



Pro-forma prihodi za 2025. iznosili su 128 M €.

Pro-forma prilagođena EBITDA za 2025. iznosila je 7 M €.

Strateški zaokret prema prehrambenoj industriji



ISKUSTVO U VOĐENJU I ŠIRENJU POSLOVANJA U SLOŽENIM MEĐUNARODNIM OKRUŽENJIMA

Etabliranjem dvije komplementarne vertikale značajno poboljšali profitabilnost akviziranih kompanija uz snažan potencijal za povećanje broja klijenata kroz suradnju između poslovnih vertikala



ZNANJE, KAPITAL I UPRAVLJAČKU DISCIPLINU USMJERAVAMO PREMA PREHRAMBENOJ INDUSTRIJI

Prepoznajući prehrambeno-poljoprivrednu industriju kao sektor koji pokazuje visoku otpornost i dugoročan potencijal rasta, i kao temelj stabilnosti društva i gospodarstva u izazovnom globalnom okruženju, cilj je pozicionirati se kao konsolidator tržišta, s fokusom na učinkovitost, sigurnost opskrbe hranom i održivost

Food vertikalna s visokim ambicijama...

Ključne informacije

- Future Food je platforma za regionalnu konsolidaciju prehrambenog sektora, organizirana kroz dvije ključne sub-vertikale: prehrambeno-poljoprivrednu i pekarsku
- Prehrambeno-poljoprivredna vertikalna, kroz Panvitu, obuhvaća cijeli lanac vrijednosti – od primarne proizvodnje do finalnih mesnih proizvoda – kroz integrirani model i potpunu kontrolu kvalitete
- Pekarska vertikalna, predvođena Mlinarom², vodećom pekarskom grupaciji u Adria regiji, osigurava snažnu tržišnu prisutnost i skalabilnu distribuciju do krajnjeg kupca

2025.

BROJ
ZAPOSLENIH

3.400+



PRODAJA MESA I
MESNIH PROIZVODA

25.000+ t



PROIZVODNJA
ŽITARICA

14.800+ t



PRODANIH PEKARSKIH
PROIZVODA

43.000+ t



BROJ
PRODAJNIH MJESTA

320



PRO-FORMA¹
PRIHODI

335M €

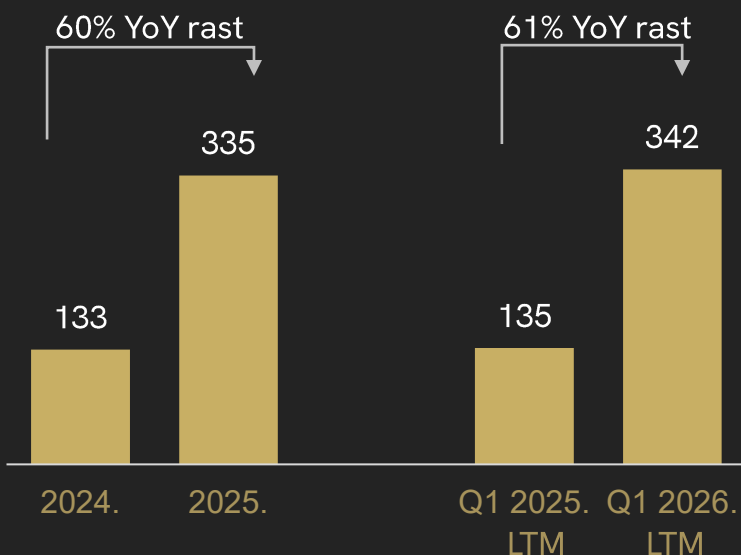


Geografska prisutnost

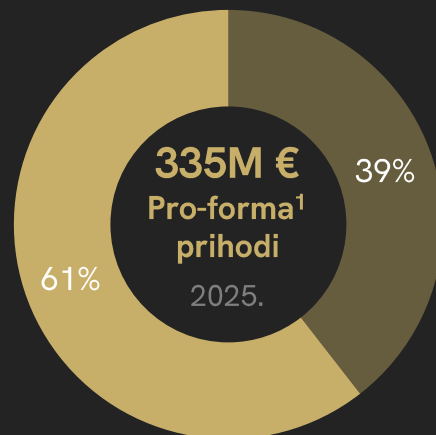


...i snažnim operativnim rezultatima

Pro-forma¹ prihodi
u M €

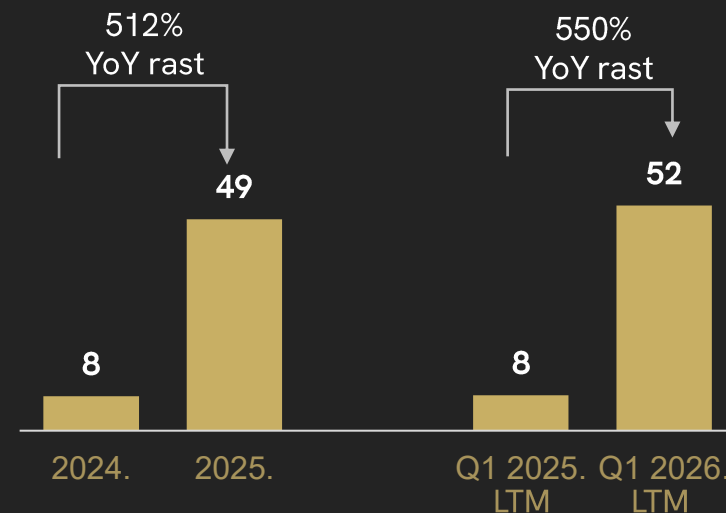


Pregled pro-forma¹ prihoda po segmentima



- Pekarstvo
- Poljoprivredno-prehrambena industrija

Pro-forma¹ prilagođena² EBITDA
u M €



Gradimo prehrambenu suverenost, otpornost i samodostatnost

VIZIJA POSTATI REGIONALNI LIDER PREHRAMBENOG SEKTORA DAJUĆI SNAŽAN ZAMAH DOMAĆOJ PROIZVODNJI TE DODATNO OSNAŽUJUĆI GOSPODARSTVO HRVATSKE I REGIJE

Future Food

Pekarstvo

 mlinar



- ✓ Vodeća regionalna pekarska i food-to-go platforma
- 🎯 Snažan maloprodajni model, kontinuirane inovacije i mogućnost skalabilnog izvoza koncepta na nova tržišta

Prehrambeno-poljoprivredna industrija

 panvita



- ✓ Poljoprivredno-prehrambena grupa s integriranim lancem vrijednosti
- 🎯 Dugoročno pozicioniranje kao konsolidator tržišta, s fokusom na učinkovitost, sigurnost opskrbe hranom i održivost

Mlinar grupa - najveća pekarska grupacija u regiji

Ključne informacije

- Najveća pekarska grupacija u Adria regiji, s više od **320** vlastitih prodajnih mjesta i prisutnošću na **14** izvoznih tržišta
- Potpuno integrirani poslovni model – od proizvodnje i distribucije do maloprodaje, čime se Mlinar pozicionira kao jedan od najintegriranijih sudionika regionalnog pekarskog tržišta
- Regionalna prisutnost u Hrvatskoj, Bosni i Hercegovini² i Sloveniji kroz brend Mlinar, te u Srbiji kroz Hleb i kifle
- **5** proizvodnih pogona na 4 strateške lokacije u Hrvatskoj

Geografska prisutnost članica grupe



2025.

BROJ
ZAPOSLENIH

2.700+



PRODANIH PEKARSKIH
PROIZVODA

43.000+ t



IZVOZNIH
TRŽIŠTA

14



POSLOVNICA

320



PROIZVODNIH
POGONA

5



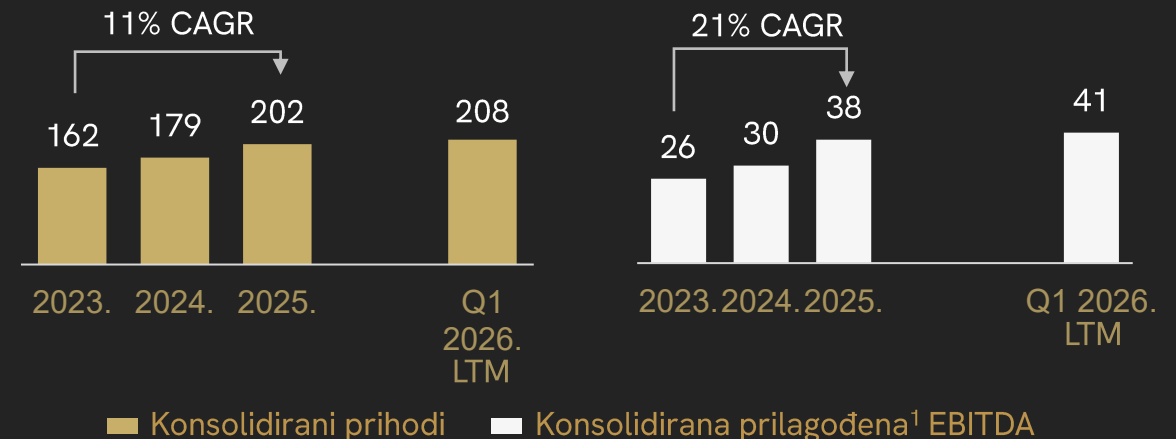
PRIHODI

202M €



Financijski pokazatelji

u M €



Panvita – vertikalno integrirani lanac proizvodnje

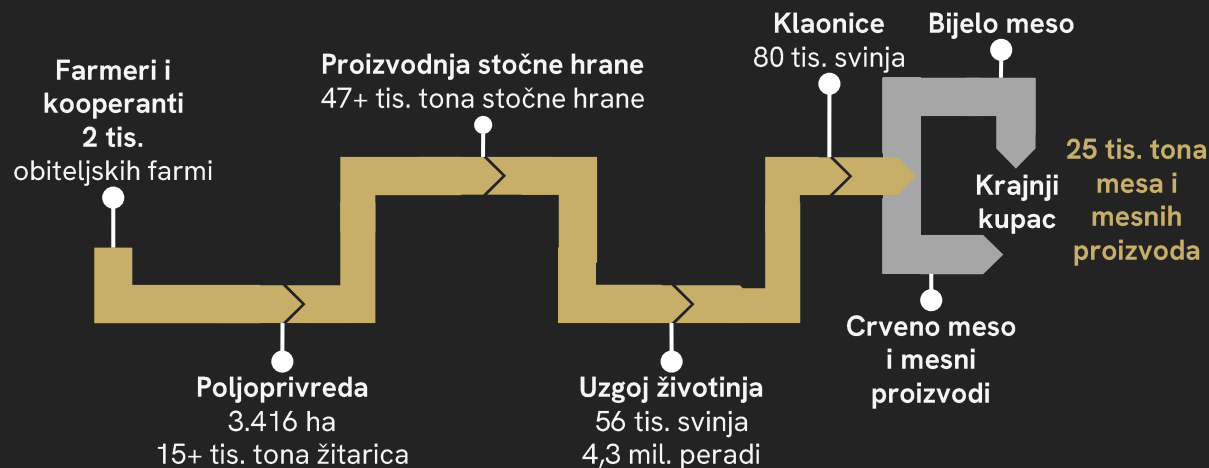
Ključne informacije

- Panvita Grupa posluje u segmentima poljoprivrede te mesa i mesnih proizvoda kroz potpuno vertikalno integrirani poslovni model
- Vođena iskusnim timom profesionalaca s dokazanim industrijskim iskustvom
- Fokus na održivu proizvodnju i visoku kvalitetu proizvoda, uz snažnu kontrolu cijelog lanca vrijednosti
- 14% tržišnog udjela u Sloveniji u crvenom mesu i 11% u peradi kroz brend AVE

2025.

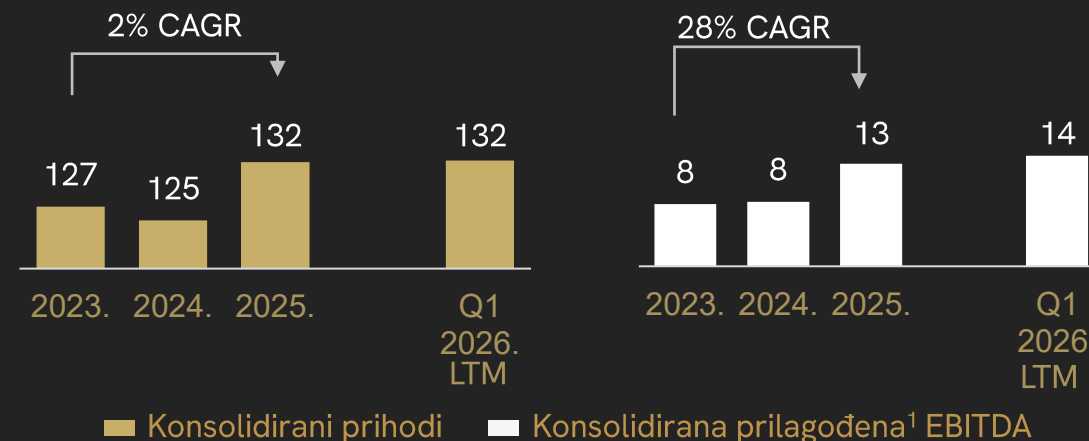
BROJ ZAPOSLENIH 750+	OBRADENE ZEMLJE 3.416ha	PROIZVODNJA ŽITARICA 15.000+ t	PROIZVODNJA STOČNE HRANE 47.000+ t
PERADI NA FARMAMA 4.3 mil.	MESA I MESNIH PROIZVODA 25.000+ t	SVINJA NA FARMAMA 56.000	SVINJA ZA KLAONICE 80.000

Vertikalno integrirani poslovni model



Financijski pokazatelji

u M €



PIK Vrbovec - vodeća mesna industrija u Hrvatskoj

Ključne informacije

- **PIK Vrbovec**, osnovana 1938. godine je vodeća mesna industrija u Hrvatskoj i regiji, koja se bavi proizvodnjom, prodajom i distribucijom svježeg crvenog mesa i mesnih prerađevina
- Pokriva više od **40%** potreba hrvatskog tržišta crvenog mesa i mesnih prerađevina te je **tržišni lider** u svim proizvodnim kategorijama
- Godišnja proizvodnja: ~35 tis. junadi ~350 tis. svinja iz **domaćeg uzgoja**
- Distribucijska mreža se sastoji od **4 prodajne regije** (Zagreb, Jug, Zapad i Istok), **4 skladišta** (Vrbovec, Osijek, Rijeka i Dugopolje) i **2 cross-docking centra** (Zadar i Dubrovnik)

Poslovni model i brendovi

MESO UZGOJENO U HRVATSKOJ



Domaća
stočna hrana



Uzgoj stoke na
domaćim farmama



PIK
NATUR

2024.

PRIHODI¹

279M €



STRANIH TRŽIŠTA

25



TRŽIŠNI UDIO²
MLJEVENO MESO

55%



TRŽIŠNI UDIO²
SVJEŽE CRVENO MESO

46%



BROJ ZAPOSLENIH

1.595+



SVJEŽEG MESA I
MESNIH PRERAĐEVINA

84.000t



Financijski pokazatelji

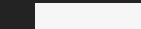
2025., u M €

279



Prihodi

24



EBITDA

Vizija stvaranja regionalnog vertikalno integriranog poljoprivredno-prehrambenog lidera akvizicijom PIK Vrbovca

Ključne informacije

- Strateška akvizicija **PIK Vrbovca** stvara **vodećeg, vertikalno integriranog** prehrambenog igrača koja bi zajedno s Panvitom činila 410M+ € agregiranih prihoda
- Kombinirana grupa **kapitalizira** komplementarne snage duž **cijelog agro-prehrambenog lanca vrijednosti**, ostvarujući **vodeću tržišnu poziciju s 20-32% tržišnog udjela** u ključnim kategorijama mesa i mesnih prerađevina u Hrvatskoj i Sloveniji, uz značajan **sinergijski potencijal** u proizvodnji, operacijama i distribuciji
- **Komplementarni brendovi** dodatno jačaju odnose s maloprodajnim partnerima i omogućuju **višu iskorištenost kapaciteta**



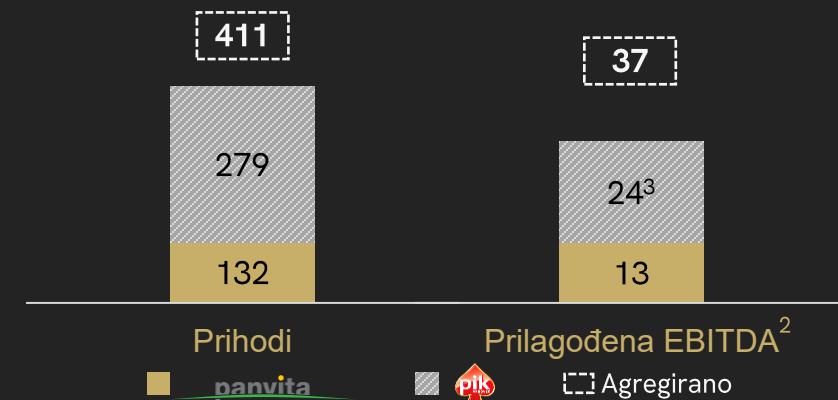
- Jača tržišna pozicija**
- Snažniji brend i širi portfolio**
- Vrhunski stručnjaci**
- Regionalna ekspanzija**
- Financijska snaga i otpornost**
- R&D i inovacije**

2025.

PRIHODI 411M €	EBITDA 37M €	TRŽIŠNI UDIO MESA 26%	TRŽIŠNI UDIO CRVENOG MESA 20%
BROJ ZAPOSLENIH +2.500	MESA I MESNIH PROIZVODA 109.000t	KAPACITET KLAONICE 400.000+	PERADI 4.3M

Financijski pokazatelji¹

2025., u M €



Dugoročna vizija izgraditi modernu regionalnu grupaciju s održivim i uravnoteženim poslovnim modelom



Dosadašnji rezultati potvrđuju stabilnost i otpornost poslovnog modela i kvalitetu izvršenja



Postavljeni temelji koji omogućuju daljnji stabilan i održiv rast poslovanja u srednjem i dugom roku

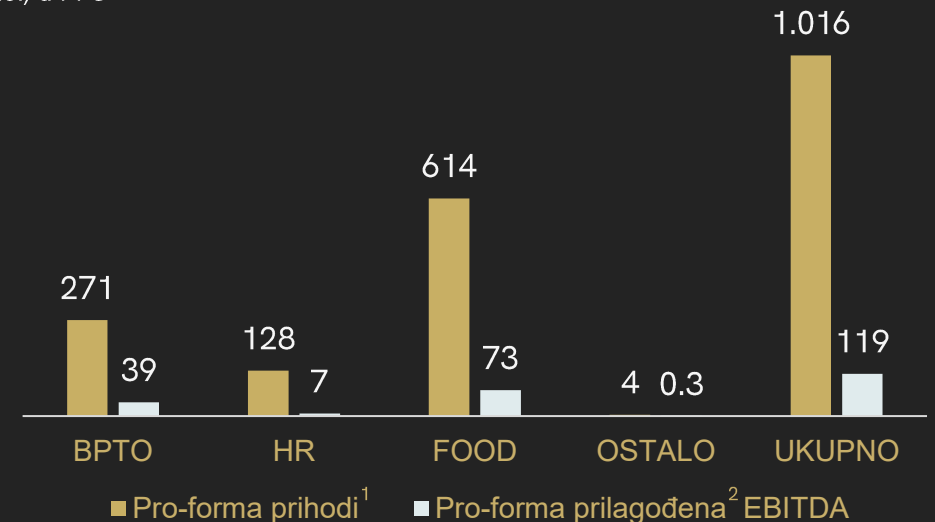


Gradimo otporno i dugoročno održivo gospodarstvo



- **Primarni fokus je organski rast** i daljnji razvoj poslovnih vertikala u kojima smo već prisutni
- **Akvizicije su važan alat u ubrzavanju te strategije** - promatramo isključivo prilike koje mogu doprinijeti dugoročnom jačanju Grupe

Financijski pokazatelji po vertikalama
2025., u M €



Uvjeti ponude

Pregled i uvjeti ponude

Transakcija	Sekundarna javna ponuda ("SPO")
Zemlje	Republika Hrvatska i Republika Slovenija
Uvrštenje	Službeno tržište Zagrebačke burze ("ZSE")
Oznaka vrijednosnog papira / ISIN	MRUL-R-B / HRMRULRA0008
Vrsta izdanja	Izdanje novih redovnih dionica na ime
Broj Novih dionica	Do najviše 5.892.185 Novih dionica
Raspon cijene Novih dionica	25,50 – 26,50 EUR
Ciljani iznos izdanja	Do 150.000.000,00 EUR
Pravo prvenstva postojećih dioničara prilikom upisa novih dionica	Da
Ciljani ulagatelji	Sve MiFID II kategorije ulagatelja uključujući Radnike, Male ulagatelje i Kvalificirane ulagatelje
Namjena prikupljenih sredstava	Financiranje ulaganja i namjeravana akvizicija društva PIK Vrbovec plus d.o.o., financiranje kapitalnih investicija, obrtnog kapitala, ulaganja u tehnologije, razvoj novih proizvoda i usluga te otvaranje novih tržišta
Prijeboj i namira	SREDIŠNJE KLIRINŠKO DEPOZITARNO DRUŠTVO, dioničko društvo
Samostalni vodeći agent izdanja	Zagrebačka banka d.d.
Suaranžeri izdanja	Erste&Steiermärkische Bank d.d., Privredna banka Zagreb d.d., Raiffeisenbank Austria d.d.
Mjesta upisa	Poslovnice i digitalni kanali banaka, FINA (poslovnice, m-Riznica, e-Riznica), Agram Brokери d.d., FIMA Vrijednosnice d.o.o. i HITA-Vrijednosnice d.d. (za klijente)
Voditelj knjige upisa za radnike i kvalificirane ulagatelje za Sloveniju	Privredna banka Zagreb d.d.

Vremenski plan provedbe ponude

Početak razdoblja ponude u prvom krugu	Ponedjeljak, 1. lipnja 2026.
Početak razdoblja ponude u drugom krugu	Ponedjeljak, 1. lipnja 2026.
Završetak razdoblja ponude u drugom krugu	Srijeda, 10. lipnja 2026.
Odluka o određivanju Konačne cijene	Srijeda, 10. lipnja 2026.
Javna objava Konačne cijene	Najkasnije do četvrtka, 11. lipnja 2026.
Završetak razdoblja ponude u prvom krugu	Ponedjeljak, 15. lipnja 2026.
Odluka o alokaciji	Najkasnije do srijede, 17. lipnja 2026.
Dostava Obavijesti o alokaciji i instrukcija za uplatu za Kvalificirane ulagatelje koji su pravne osobe	Najkasnije do srijede, 17. lipnja 2026.
Rok za uplatu za Kvalificirane ulagatelje koji su pravne osobe	Najkasnije do petka, 19. lipnja 2026.
Prijava za upis povećanja temeljnog kapitala u sudski registar	Očekivano do utorka, 23. lipnja 2026.
Zahtjev za preknjižbu/upisa Novih dionica na račune Ulagatelja	Po rješenju o upisu povećanja temeljnog kapitala u sudski registar (očekivano do ponedjeljka, 29. lipnja 2026.)
Objava Konačnih uvjeta	Po izdanju dionica i provedbi kroz sudski registar (očekivano do srijede, 1. srpnja 2026.)
Zahtjev za uvrštenjem novih Dionica na uređeno tržište Zagrebačke burze	Po preknjižbi/upisu Novih dionica u sustavu SKDD-a (očekivano do četvrtka, 2. srpnja 2026.)
Početak trgovanja Novim dionicama na uređenom tržištu Zagrebačke burze	Po odluci o uvrštenju na uređeno tržište Zagrebačke burze d.d. (očekivano do utorka, 7. srpnja 2026.)

Svibanj						
P	U	S	Č	P	S	N
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

Lipanj						
P	U	S	Č	P	S	N
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

- Objava Javnog poziva
- Razdoblje ponude u 1. krugu
- Razdoblje ponude u 2. krugu

Zašto BOSQAR INVEST?

Zašto BOSQAR INVEST?



Diversificiran portfelj tržišnih lidera u otpornim industrijama

3 strateške vertikale, uz originalni model dugoročnog investiranja i upravljanja kompanijama koji omogućava snažan rast



Dokazani poslovni model i reputacija operativne izvrsnosti

Akvizicije podržavaju organski rast kompanija, kroz operativnu učinkovitost i inovacije, u industrijama s trajnom potražnjom i strukturnim potencijalnom rasta



Snažan financijski profil i niska relativna zaduženost

Snažan rast prihoda i visoka profitabilnost uz optimalnu strukturu kapitala i nisku zaduženost osiguravaju stabilne temelje za daljnji rast



Vraćanje vrijednosti dioničarima kroz dividendnu politiku i program otkupa dionica

Značajan kapacitet generiranja novčanih tokova pruža snažan dividendni potencijal (usvojena politika isplate 50% godišnje neto dobiti¹)



Prikupljena sredstva namijenjena širenju poslovanja

Financiranje ulaganja i namjeravana akvizicija društva PIK Vrbovec plus d.o.o., financiranje kapitalnih investicija, obrtnog kapitala, ulaganja u tehnologije, razvoj novih proizvoda i usluga te otvaranje novih tržišta

Q & A

Prilozi

Konsolidirani račun dobiti i gubitka

U M €	2023.	2024.	2025.	Q1 2025.	Q1 2026.
Pro-forma prihodi	293.0	484.0	737.0		
Ukupni prihodi	292.9	379.4	628.2	126.3	173.4
Promjena vrijednosti zaliha	-	(2.0)	(0.8)	2.1	3.1
Troškovi sirovina i materijala	(2.6)	(10.6)	(87.1)	(12.8)	(27.4)
Troškovi prodane robe	(2.4)	(4.1)	(36.1)	(8.3)	(10.3)
Očekivani kreditni gubici (potraživanja)	(0.0)	(0.0)	(0.2)	-	-
Troškovi usluga	(18.1)	(32.4)	(63.1)	(13.7)	(18.3)
Troškovi osoblja	(219.8)	(262.2)	(333.4)	(75.6)	(94.0)
Ostali operativni troškovi	(16.1)	(23.0)	(39.0)	(7.1)	(10.3)
Operativni troškovi bez D&A	(259.0)	(334.3)	(559.7)	(115.4)	(157.2)
EBITDA	33.8	45.1	68.5	10.9	16.2
<i>EBITDA marža (%)</i>	11.6%	11.9%	10.9%	8.6%	9.4%
Pro-forma prilagođena EBITDA	40.6	49.8	95.0		
<i>Pro-forma prilagođena EBITDA marža (%)</i>	13.9%	10.3%	12.9%		
Prilagođena EBITDA	41.3	45.4	83.2	13.8	19.4
<i>Prilagođena EBITDA marža (%)</i>	14.1%	12.0%	13.2%	11.0%	11.2%
D&A	(20.3)	(25.2)	(43.8)	(7.8)	(10.5)
EBIT	13.5	19.9	24.7	3.1	5.8
<i>EBIT marža (%)</i>	4.6%	5.2%	3.9%	2.4%	3.3%
Neto financijski prihodi/(troškovi)	(5.3)	(8.4)	(11.2)	(1.2)	(4.7)
Udio u rezultatu pridruženih društava	-	(0.2)	(0.7)	(0.0)	0.0
Dobit prije poreza	8.3	11.3	12.8	1.9	1.1
Porez na dobit	(1.7)	(1.4)	(4.8)	(1.1)	(0.6)
Dobit od neprekinutog poslovanja	6.6	9.9	8.0	0.8	0.5
Dobit/(gubitak) od prekinutog poslovanja	(1.6)	(1.0)	-	-	-
Neto dobit	5.0	8.9	8.0	0.8	0.5
<i>Neto marža (%)</i>	1.7%	2.3%	1.3%	0.6%	0.3%

Konsolidirani novčani tok

U M €	2023.	2024.	2025.	Q1 2026.
Novac ostvaren iz poslovanja prije promjena u obrtnom kapitalu	40.7	40.5	66.9	16.7
Novac korišten u poslovnim aktivnostima	(2.4)	(20.0)	(7.8)	(26.8)
Plaćene kamate	-	-	-	(3.5)
Plaćeni porez na dobit	(2.2)	(3.4)	(5.5)	(0.9)
Neto novac (korišten)/ostvaren u poslovnim aktivnostima i promjenama u obrtnom kapitalu	36.0	17.1	53.6	(14.5)
Povećanje financijske imovine, neto	(1.7)	(32.1)	(18.9)	-
Nabava nekretnina, postrojenja i opreme te nematerijalne imovine	(24.8)	(26.2)	(31.2)	(6.8)
Stjecanje ovisnog društva, umanjeno za stečeni novac	(2.2)	(7.8)	(40.2)	0.4
Neto novac od prodaje društva	-	0.1	(1.6)	-
Ostali novčani izdaci od investicijskih aktivnosti	-	-	-	(1.5)
Neto novac (korišten)/ostvaren u ulagačkim aktivnostima	(28.6)	(66.0)	(92.0)	(7.9)
Isplaćene dividende	(1.4)	(2.3)	(2.7)	-
Novčani primici od izdavanja dužničkih financijskih instrumenata	-	-	141.4	55.5
Povećanje temeljnog kapitala i rezervi	-	47.9	-	-
Uplata manjinskog interesa	-	57.1	1.7	34.2
Primljeni zajmovi	39.3	253.3	199.4	-
Otplaćeni zajmovi i kamate	(41.0)	(210.7)	(268.5)	(50.8)
Otplaćeni najmovi	(5.3)	(7.3)	(18.0)	(5.0)
Novčani izdaci za otkup vlastitih dionica	-	-	(0.7)	(0.5)
Isplate iz promjene vlasničkih udjela u ovisnim društvima koje ne rezultiraju gubitkom kontrole	(0.3)	(27.0)	(4.1)	-
Neto novčani tok (korišten)/ostvaren u financijskim aktivnostima	(8.7)	111.1	48.6	33.4
Neto (smanjenje)/povećanje novca i novčanih ekvivalenata	(1.3)	62.2	10.2	10.9

Konsolidirana bilanca

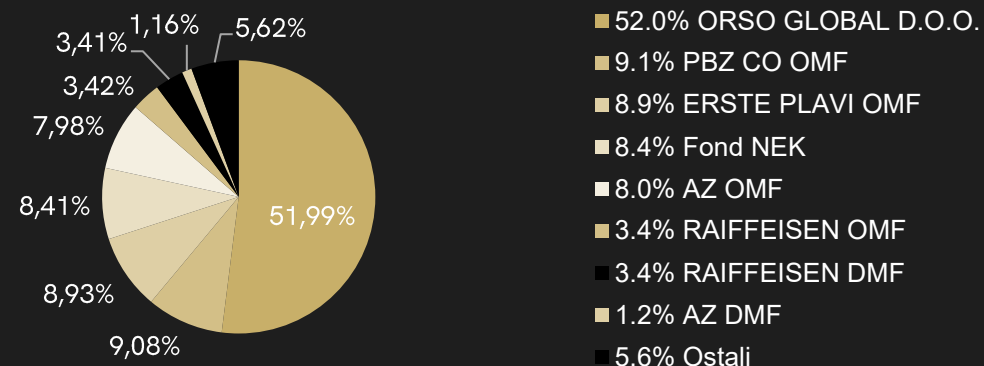
U M €	2023.	2024.	2025.	Q1 2026.
Dugotrajna imovina	129.2	289.4	489.4	490.2
Zalihe	1.5	18.1	26.4	28.4
Potraživanja od kupaca	43.2	63.8	84.1	96.6
Novac i novčani ekvivalenti	50.6	112.0	119.6	130.3
Ostala kratkotrajna imovina	16.9	33.7	61.1	79.0
Kratkotrajna imovina	112.2	227.6	291.2	334.4
UKUPNA IMOVINA	241.4	517.0	780.6	824.5
Glavnica koja se pripisuje vlasnicima matice	29.0	64.0	58.1	62.2
Nekontrolirajući interes	29.1	113.2	153.0	151.4
Ukupno vlasnička glavnica	58.1	177.2	211.0	213.6
Dugoročni primljeni krediti	33.7	84.9	147.0	147.4
Obveze po izdanim obveznicama	40.0	40.0	141.4	141.4
Dugoročne obveze za primljene najmove	10.1	18.1	26.6	23.6
Ostale dugoročne obveze	13.6	39.8	42.1	40.1
Ukupne dugoročne obveze	97.4	182.7	357.1	352.5
Obveze prema dobavljačima	12.2	35.3	52.6	50.3
Kratkoročni primljeni krediti	29.0	66.5	64.0	69.6
Kratkoročne obveze za primljene najmove	5.5	8.1	18.7	18.8
Ostale kratkoročne obveze	39.2	47.2	77.3	119.7
Ukupne kratkoročne obveze	85.9	157.1	212.5	258.4
Ukupne obveze	183.3	339.8	569.6	611.0
UKUPNO KAPITAL I OBVEZE	241.4	517.0	780.6	824.5

Dionica i SLB obveznica na ZSE-u

Dionica

Burza	ZSE
ISIN	HRMRULRB0008
ZSE oznaka	BSQR
Broj dionica	11.784.370
Cijena dionice (zadnja) ¹	EUR 31,00
Tržišna kapitalizacija (zadnja) ¹	EUR 365 mil.
Cijena dionice (prosječna) ²	EUR 26,92

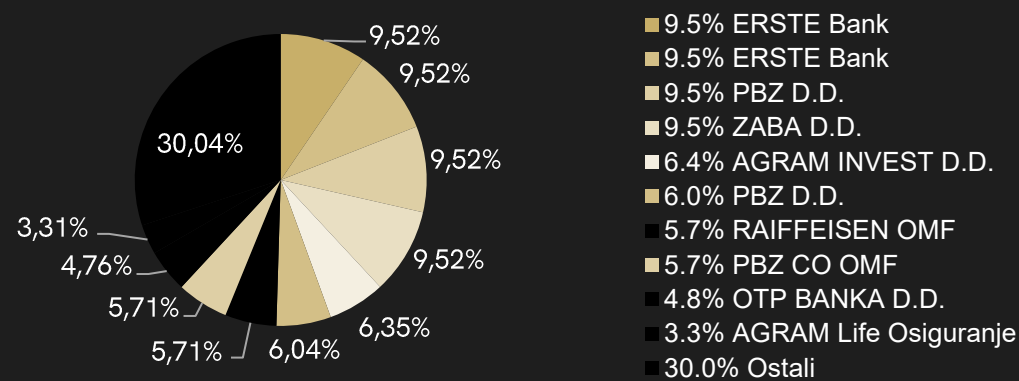
Dioničari



SLB obveznica

Burza	ZSE
ISIN	HRMRULO326A2
ZSE oznaka	3MRU2
Nominalna vrijednost	EUR 105 mil.
Kupon	4,6250%
Datum izdanja	18.06.2025.
Dospijeće	18.06.2032.

Imatelji obveznice



BOSQAR INVEST

Odnosi s investitorima

✉ ir@bosqar.com